|  |  |
| --- | --- |
| **------- ПАРЛАМЕНТ** | **СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ РЕСПУБЛИКА ВЬЕТНАМ Независимость - Свобода - Счастье --------------** |
| Закон No 43/2013/QH13 | *Ханой, 26 ноября 2013 г.* |

 Источник <https://thuvienphapluat.vn/van-ban/Dau-tu/Luat-dau-thau-2013-215838.aspx>

**ЗАКОН**

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЦЕНЫ**

*В соответствии с Конституцией Социалистической Республики Вьетнам;*

*Национальное собрание промульгирует Закон о торгах.*

**Глава 1.**

**ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

**Статья 1. Объем корректировки**

Настоящий Закон предусматривает государственное управление проведением торгов; обязанности вовлеченных сторон и проведение торгов, в том числе:

1. Подбор подрядчиков, оказывающих консультационные услуги, неконсультационные услуги, товары и строительство для:

а) разработка инвестиционных проектов с использованием государственного капитала государственных органов, политических организаций, общественно-политических организаций, общественно-политических профессиональных организаций, социально-профессиональных организаций, общественно-профессиональных организаций, общественных организаций, подразделений вооруженных сил народа, общественных нехозяйственных формирований;

б) проекты развития инвестиционных проектов государственных предприятий;

в) проекты развития, не указанные в пунктах а и b настоящего пункта, используют государственный капитал или капитал государственных предприятий в размере 30% или более или менее 30%, но свыше 500 млрд донгов в общем объеме инвестиций проекта;

г) закупки с использованием государственного капитала в целях поддержания нормальной работы государственных органов, политических организаций, общественно-политических организаций, общественно-политических профессиональных организаций, общественно-профессиональных организаций, общественных организаций, подразделений Вооруженных Сил Народа, публичные непромышленные единицы;

dd) закупки с использованием государственного капитала для предоставления государственных товаров и услуг;

д) приобретение национальных резервов с использованием государственного капитала;

ж) закупка лекарственных средств и изделий медицинского назначения с использованием государственного капитала; фонды медицинского страхования, доходы от медицинского обследования и лечения и другие законные доходы государственных учреждений здравоохранения;

2. Выбрать подрядчиков для предоставления консультационных услуг, неконсалтинговых услуг и товаров на территории Вьетнама для реализации прямых зарубежных инвестиционных проектов вьетнамских предприятий, использующих государственный капитал в размере 30% или более или менее 30%, но свыше 500 млрд. донгов в общем объеме инвестиций проекта;

3. Отбор инвесторов для реализации инвестиционных проектов в форме государственно-частного партнерства (ГЧП), инвестиционных проектов с землепользованием;

4. Выбор подрядчиков в нефтегазовом секторе, за исключением отбора подрядчиков, оказывающих нефтегазовые услуги, непосредственно связанные с разведкой и разработкой и эксплуатацией нефти и газа в соответствии с законодательством о нефти и газе.

**Статья 2. Применимые объекты**

1. Организации и физические лица, участвующие или связанные с конкурсной деятельностью, указанной в статье 1 настоящего Закона.

2. Для применения положений настоящего Закона отбираются организации и физические лица, осуществляющие торговую деятельность, не охватываемую настоящим Законом. В случае отбора заявки организации и физические лица обязаны соблюдать соответствующие положения настоящего Закона, обеспечивая справедливость, прозрачность и экономическую эффективность.

**Статья 3. Применение закона о проведении торгов, договоров, международных соглашений**

1. Торги в рамках настоящего Закона должны соответствовать положениям настоящего Закона и иных соответствующих законов.

2. В случае отбора торгов на предоставление сырья, топлива, материалов, расходных материалов, консультационных услуг, неконсалтинговых услуг обеспечить непрерывность производственной, предпринимательской и закупочной деятельности в целях поддержания нормальной работы государственных предприятий; реализуя конкурсные пакеты по инвестиционным проектам в форме государственно-частного партнерства или инвестиционным проектам с землепользованием отобранных инвесторов, предприятия обязаны обнародовать положения о выборе подрядчиков для единообразного применения на предприятиях на основе обеспечения справедливых целей, Прозрачность и экономическая эффективность.

3. Для отбора подрядчиков и инвесторов в проекты с использованием капитала официальной помощи в целях развития (ОПР), льготных займов, вытекающих из международных договоров и международных соглашений между Вьетнамом и донорами, они должны соблюдать положения таких договоров и международных соглашений.

4. В случае наличия международного договора, членом которого является Социалистическая Республика Вьетнам, с положениями о выборе подрядчиков или инвесторов, отличными от положений настоящего Закона, он применяется в соответствии с положениями таких международных договоров.

**Статья 4. Объясните слова**

В настоящем Законе под следующими словами понимаются:

1. *Тендерная гарантия* означает, что подрядчик или инвестор принимает одну из мер депозита, маржи или представления гарантийного письма кредитной организацией или филиалом иностранного банка, созданным в соответствии с законодательством Вьетнама для обеспечения тендерной ответственности подрядчика, инвесторам в течение времени, указанного в соответствии с требованиями тендерных досье и досье запроса.

2. *Обеспечение исполнения контракта* означает осуществление подрядчиком или инвестором одной из мер депозита, маржи или представления гарантийного письма кредитной организацией или филиалом иностранного банка, созданным в соответствии с законодательством Вьетнама для обеспечения ответственности подрядчика за выполнение контракта, Инвесторов.

3. *Адвокат торгов* – агентство или организация, обладающие опытом и возможностями для проведения торгов, в том числе:

a) инвестор или организация, решившая создать или выбрать инвестора;

b) оценочная единица непосредственно использует регулярный закупочный капитал;

c) централизованные закупочные подразделения;

d) компетентные государственные органы или аффилированные организации, выбранные компетентными государственными органами.

4. *Инвестор –* организация, владеющая капиталом, или организация, назначенная от имени собственника капитала или кредитного учреждения, непосредственно управляющая процессом реализации проекта.

5. *Цифровой сертификат* – электронный сертификат, выданный поставщиком услуг по сертификации электронной цифровой подписи для проведения онлайн-торгов в национальной сети торгов.

6. *Компетентными государственными органами* являются органы, заключающие договоры с инвесторами.

7*. Шорт-лист* – список подрядчиков и инвесторов, выигравших предквалификационный отбор для проведения обширных предквалификационных торгов; список подрядчиков, приглашенных к участию в торгах по ограниченным торговам; список подрядчиков с досье, представляющими интерес для удовлетворения требований приглашения заинтересованности.

8. *Консультационные услуги* представляют собой один или несколько видов деятельности, включая: составление и оценку отчетов о планировании, общей разработки и архитектурных схем; проведение геодезических работ, составление предварительных отчетов технико-экономических обоснований, отчетов о технико-экономическом обосновании, отчетов об оценке воздействия на окружающую среду; изыскания, проектно-сметная документация; составлять досье приглашения на интерес, досье предквалификационного приглашения, тендерные досье, досье запроса; оценка интересующих досье, предквалификационных досье, заявок, досье предложений; проверка и оценка; надзор; управление проектами; финансовые механизмы; аудит, подготовка кадров и передача технологии; Другие консалтинговые услуги.

9. *Неконсультационными услугами* являются один или несколько видов деятельности, включающих: логистику, страхование, рекламу, установку, не указанные в пункте 45 настоящей статьи, тестирование, обучение, техническое обслуживание, техническое обслуживание, картографирование и другие виды деятельности, не связанные с консультационными услугами, указанными в пункте 8 настоящей статьи.

10. *Под проектным предприятием* понимается предприятие, созданное инвестором для реализации инвестиционного проекта в форме государственно-частного партнерства или инвестиционного проекта с землепользованием.

11. *Инвестиционные проекты развития* (далее совместно именуемые проектами) включают: инвестиционные программы и проекты нового строительства; проекты реконструкции, модернизации и расширения проектов, которые были инвестированы в строительство; проекты по закупке имущества, включая оборудование и машины, которые не нуждаются в установке; проекты по ремонту и модернизации активов и оборудования; проекты и схемы планирования; проекты, научно-исследовательские проекты, технологическое развитие, применение технологий, техническая поддержка, фундаментальные исследования; другие программы, проекты и инвестиционные проекты развития.

12. *Торги* – процесс выбора подрядчиков для подписания и исполнения договоров на оказание консультационных услуг, неконсультационных услуг, закупки товаров, строительно-монтажные работы; отбирать инвесторов для заключения и реализации инвестиционных проектных контрактов в форме государственно-частного партнерства или инвестиционных проектов с землепользованием на основе обеспечения конкуренции, справедливости, прозрачности и экономической эффективности.

13. *Онлайн-торги* – торги, проводимые с использованием системы национальной сети торгов.

14. *Международные торги* означают торги, в которых могут участвовать отечественные или иностранные подрядчики или инвесторы.

**15. *Внутренние торги* – торги, в которых могут участвовать только отечественные подрядчики и инвесторы.**

16. *Цена тендерного пакета* – стоимость утвержденного тендерного пакета в плане выбора подрядчика.

17. *Цена предложения – цена*, указанная участником торгов в заявке, котировке, включая все расходы на реализацию тендерного пакета в соответствии с требованиями тендерного досье или досье запроса.

18. *Оценочная цена* означает цену предложения после того, как она была исправлена или исправлена неправильно, как того требует тендерное досье, за вычетом значения скидки (если таковая имеется), плюс элементы для конвертации на тех же помещениях в течение всего жизненного цикла использования товара, техника. Оценочные цены используются для ранжирования заявок на закупку товаров, строительство и совместных закупок с применением формы экстенсивных торгов или ограниченных торгов.

19. *Цена предложения означает цену* предложения участника торгов, которому предлагается выиграть заявку после того, как она была исправлена или исправлена неправильно, как того требует досье торгов или запрошенное досье, за вычетом величины дисконта (если таковая имеется).

20. *Под победившей* ценой предложения понимается цена, указанная в решении об утверждении результатов выбора подрядчика.

21. *Цена контракта* – стоимость, указанная в договорном документе в качестве основания для аванса, оплаты, ликвидации и урегулирования договоров.

*22. Под конкурсным пакетом* понимается часть или вся проектная или закупочная смета; закупка может включать в себя одинаковое содержание закупок многих проектов или объем разовых закупок, объем закупок на период для регулярных закупок, централизованные закупки.

23. *Смешанный конкурсный пакет* – закупка, состоящая из проектирования и поставки товаров (ЭП); проектирование и строительство (ЕС); поставка товаров и сооружений (ПК); проектирование, поставка товаров и сооружений (EPC); проектирование, проектирование, поставка товаров и сооружений (под ключ).

24. *Под мелкомасштабным тендерным пакетом* понимается конкурсный пакет с ценой тендерного пакета в пределах лимита, установленного Правительством.

25. *Товары*, включая машины, оборудование, сырье, топливо, материалы, расходные материалы и запасные части; товары народного потребления; медикаменты и медицинские принадлежности, используемые для медицинских учреждений.

26. *Национальная сеть торгов* – информационно-технологическая система, разработанная и управляемая государственным органом управления конкурсной деятельностью в целях унификации управления информацией об онлайн-торгах и торгах.

27. *Досье приглашения на проценты, досье приглашения на предквалификационный отбор являются всеми документами,* включающими требования к компетентности и опыту для подрядчиков и инвесторов в качестве основания для отбора адвокатом по заявкам списка подрядчиков, инвесторов, выигравших предквалификационный отбор, перечня подрядчиков, интересующие досье которых оцениваются на соответствие требованиям досье приглашения на проценты.

28. *Досье, представляющие интерес, и предквалификационные досье* - все документы, составленные и представленные адвокатам торгов по запросу досье приглашения на интерес и досье приглашения на предквалификационный отбор.

29. *Тендерное досье* означает все документы, используемые для формы обширных торгов, ограниченных торгов, включая требования к проекту, тендерному пакету, в качестве основы для подрядчиков и инвесторов для подготовки тендерных досье и для адвокатов по заявкам для организации оценки тендерных досье с целью выбора подрядчиков, Инвесторов.

30. *Под досье-запросом* понимаются все документы, используемые для формы назначения подрядчика, прямых закупок, конкурсного предложения, включая требования к проекту, тендерному пакету, в качестве основы для подрядчиков и инвесторов для подготовки досье предложений, а для адвокатов по заявкам для организации оценки досье предложений с целью выбора подрядчиков, Инвесторов.

31. *Тендерными досье и досье предложения* являются все документы, составленные и представленные адвокатам торгов по требованию тендерных досье и досье по запросу.

32. *Контракт* – письменное соглашение между инвестором и подрядчиком, выбранным при реализации тендерного пакета, принадлежащего проекту; между адвокатом по участию в торгах и подрядчиком, выбранным в ходе регулярных закупок; между централизованной закупочной единицей или между подразделением, желающим осуществлять закупки, и подрядчиком, выбранным в рамках централизованных закупок; между компетентным государственным органом и выбранным инвестором или между компетентным государственным органом и выбранным инвестором и проектным предприятием при выборе инвестора.

33. *Под предложением* понимается подрядчик или инвестор, участвующий в торгах с просьбой рассмотреть результаты выбора подрядчика, результаты выбора инвестора и вопросы, связанные с процессом отбора подрядчиков и инвесторов, когда они видят, что их права и интересы затронуты.

34. *Под компетентным лицом* понимается лицо, принимающее решение об утверждении проекта, или лицо, принимающее решение о закупке в соответствии с законом. В случае выбора инвесторов компетентными лицами являются руководители компетентных государственных органов в соответствии с законом.

35. *Под генеральным подрядчиком понимается* подрядчик, ответственный за проведение торгов, от имени предложения и непосредственно подписывающий и выполняющий контракт, если он выбран. Генеральным подрядчиком может быть независимый подрядчик или член совместного предприятия.

36. *Субподрядчик* – подрядчик, участвующий в реализации тендерного пакета по договору, заключенному с генеральным подрядчиком. Субподрядчики, особенно субподрядчики, выполняют важную работу по тендерному пакету, предложенному генеральным подрядчиком в тендерном досье и досье предложений на основе требований, изложенных в тендерных досье и досье заявок.

37. *Под иностранным подрядчиком* понимается организация, учрежденная в соответствии с иностранным законодательством, или физическое лицо иностранного гражданства, участвующее в торгах во Вьетнаме.

38. *Под внутренним подрядчиком* понимается организация, учрежденная в соответствии с законодательством Вьетнама, или физическое лицо вьетнамского гражданства, участвующее в торгах.

39. *Общественными товарами и услугами* являются продукты и услуги, необходимые для социально-экономической жизни страны, жилого сообщества или обеспечения национальной обороны и безопасности, которые государство должно организовать в области здравоохранения, образования - профессиональной подготовки, культуры, информации, связь, наука - техника, природные ресурсы - окружающая среда, транспорт - транспорт и другие области в соответствии с постановлением правительства. Государственные продукты и услуги включают в себя продукты государственных услуг, услуги и государственные некоммерческие услуги.

40. *Оценка в процессе отбора контрагентов и инвесторов*означает рассмотрение и оценку планов по отбору подрядчиков, инвесторов, досье приглашения на проценты, досье приглашения на предквалификационный отбор, конкурсных досье, досье запроса и результатов приглашения на проценты, результатов предквалификационного отбора, результаты отбора контрагентов и инвесторов должны быть основанием для рассмотрения и принятия решения об утверждении в соответствии с настоящим Законом.

41. *Моментом закрытия торгов* является момент истечения срока получения досье, представляющих интерес, предквалификационных досье, тендерных досье и досье предложения.

42. *Срок действия предложений и досье предложений* представляет собой количество дней, указанное в досье торгов и досье заявок, и исчисляется с даты закрытия торгов до последней даты вступления в силу, установленной в досье торгов, запрошенный файл. С момента закрытия предложения до конца 24 часов дата закрытия предложения рассчитывается как 01 день.

43. *Экспертная группа* состоит из компетентных и опытных лиц, созданных адвокатом по заявкам или тендерным консультационным подразделением для оценки интересующих досье, предквалификационных досье, заявок, досье предложений и выполнения других задач в процессе выбора подрядчика, Инвесторов.

44. *К государственному капиталу* относится капитал государственного бюджета; национальные облигации, государственные облигации, облигации местного самоуправления; капитал официальной помощи в целях развития, льготные займы доноров; капитал из фонда развития карьерной деятельности; государственный инвестиционный кредитный капитал развития; кредитный капитал, гарантированный Правительством; кредиты под залог государственных активов; развитие инвестиционного капитала государственных предприятий; стоимость прав землепользования.

45. *Строительно-монтажные* работы включают в себя работы в процессе строительно-монтажных работ и элементов работ.

**Статья 5. Действительный статус контрагентов и инвесторов**

1. Контрагентами и инвесторами являются организации, имеющие действительный статус при выполнении следующих условий:

a) наличие регистрации учреждения и операции, выданной компетентными органами страны, в которой работает подрядчик или инвестор;

б) Независимый финансовый учет;

в) не находятся в процессе роспуска; не считаться находящимся в состоянии банкротства или неплатежеспособными долгами в порядке, установленном законом;

d) зарегистрирован в национальной сети торгов;

dd) обеспечение конкуренции на торгах в порядке, установленном статьей 6 настоящего Закона;

д) не быть запрещенным к участию в торгах;

g) нахождение в шорт-листе для случаев, когда короткий список был выбран;

h) Должен быть совместным предприятием с отечественным подрядчиком или использовать внутреннего субподрядчика для иностранного подрядчика при участии в международных торгах во Вьетнаме, если только отечественный подрядчик не является некомпетентным для участия в какой-либо части работы по закупке.

2. Контрагентами и инвесторами являются физические лица, имеющие действительный статус при выполнении следующих условий:

а) обладание полной гражданской дееспособностью в соответствии с законодательством страны, гражданином которой является физическое лицо;

б) наличие профессиональных сертификатов в соответствии с законодательством;

в) регистрация законной деятельности в соответствии с законом;

г) не привлекаемые к уголовной ответственности;

dd) Запрет на участие в торгах.

3. Контрагенты и инвесторы, имеющие действительный статус, предусмотренный пунктами 1 и 2 настоящей статьи, могут участвовать в торгах в качестве самостоятельного или совместного предприятия; в случае, если совместное предприятие должно иметь письменное соглашение между участниками, в котором четко указаны обязанности ведущего члена совместного предприятия и общая ответственность и личная ответственность каждого участника совместного предприятия.

**Статья 6. Обеспечение конкуренции в торгах**

1. Участники торгов, представляющие заинтересованные досье и предквалификационные досье, должны быть юридически независимыми и финансово независимыми от консультантов по подготовке досье приглашения для заинтересованности и досье приглашения на предквалификационный отбор; оценка интересующих досье и предквалификационных досье; оценка интересующих результатов приглашения, предварительные результаты.

2. Участники торгов должны быть юридически независимыми и финансово независимыми от следующих сторон:

a) Инвесторы и адвокат по участию в торгах;

b) консалтинговые подрядчики составляют, проверяют и оценивают проектно-сметные досье; составлять и оценивать тендерные досье и запрашивать досье; оценка заявок и досье предложений; оценивать результаты отбора подрядчиков таких закупок;

c) Другие участники торгов участвуют в том же тендерном пакете для ограниченных торгов.

3. Контрактный консультационный подрядчик должен быть юридически и финансово независим от подрядчика, выполняющего контракт, или консалтингового подрядчика для проверки такого тендерного пакета.

4. Инвесторы, участвующие в торгах, должны быть юридически независимыми и финансово независимыми от следующих сторон:

а) консультирование подрядчиков по вопросам проведения торгов по инвестиционным проектам в форме государственно-частного партнерства или инвестиционным проектам с землепользованием до даты подписания проектных договоров;

б) консалтинговый подрядчик проводит оценку инвестиционных проектов в форме государственно-частного партнерства или инвестиционных проектов с землепользованием до даты подписания проектного договора;

c) Компетентные государственные органы и адвокаты по проведению торгов.

5. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 7. Условия выдачи тендерных досье и запросных досье**

1. Тендерные досье и тендерные досье тендерных пакетов могут быть выданы только для выбора подрядчика при соблюдении следующих условий:

а) утверждается план отбора подрядчиков;

b) тендерные досье и досье запроса на одобрение включают содержание требований к процедурам торгов, таблицы данных торгов, стандарты оценки, формы заявок, таблицы объема торгов; требования к прогрессу, технике и качеству; общие условия, специфические условия договора, форма договорного документа и другое необходимое содержание;

c) уведомления о проведении торгов, уведомления о предложении предложений или короткие списки, размещенные в соответствии с настоящим Законом;

г) капитал по конкурсному пакету оформляется в соответствии с графиком реализации конкурсного пакета;

dd) содержание, перечни товаров, услуг и сметы, утвержденные компетентными лицами в случае регулярных закупок или концентрированных закупок;

д) Обеспечение сдачи строительных помещений в соответствии с графиком реализации конкурсного пакета.

2. Тендерные досье и заявки на проект могут быть выданы только для выбора инвестора при наличии следующих условий:

а) проект относится к перечню проектов, объявленных министерствами, ведомствами на уровне министров, связанными с правительством учреждениями, народными комитетами провинций или городов с центральными филиалами в соответствии с законодательством или проектами, предложенными инвесторами;

б) утвержден план отбора инвесторов;

c) тендерные досье и досье запроса на одобрение;

г) Уведомление о приглашении к участию в торгах или шорт-листе, размещенном в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 8. Информация о торгах**

1. Информация должна размещаться в национальной системе тендерной сети и тендерных газетах, в том числе:

а) планы выбора подрядчиков и инвесторов;

б) уведомление о приглашении на заинтересованность, уведомление о приглашении на предквалификационный отбор;

c) уведомление о привлечении и уведомлении адвоката по заявкам;

г) Краткий список;

dd) результаты выбора контрагентов и инвесторов;

д) результаты открытия заявок на онлайн-торги;

ж) сведения о рассмотрении нарушений законодательства о проведении торгов;

з) Юридические документы о проведении торгов;

i) перечень инвестиционных проектов в форме государственно-частного партнерства или проектов с землепользованием;

k) базы данных о подрядчиках, инвесторах, экспертах торгов, лекторах и учебных заведениях по проведению торгов;

l) Другая соответствующая информация.

2. Информация, указанная в пункте 1 настоящей статьи, рекомендуется размещать на сайтах министерств, ведомств и населенных пунктов либо в других средствах массовой информации.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 9. Язык, используемый в торгах**

В торгах используется вьетнамский язык для внутренних торгов; является английским или вьетнамским и английским для международных торгов.

**Статья 10. Валюта ставки**

1. Для внутренних торгов подрядчик может участвовать в торгах только во вьетнамском донге.

2. Для участия в международных торгах:

a) досье и досье на предложение предложений, требующие включения положений о валютах торгов в заявках и досье предложений, но не более трех монет; для конкретного рабочего элемента торги предлагаются только в одной валюте;

b) В случае, если в тендерном досье или досье запроса предусмотрено, что подрядчик может предложить две или три монеты, при оценке тендерного досье предлагаемое досье должно быть конвертировано в одну валюту; В случае, если среди этих монет есть вьетнамский донг, он должен быть конвертирован во вьетнамский донг. Торги досье и досье, требующие регулирования обменной валюты, времени и основания для определения курса конвертации;

c) Что касается внутренних расходов, связанных с осуществлением тендерного пакета, подрядчик должен участвовать в торгах во вьетнамском донге;

d) По иностранным расходам, связанным с осуществлением закупки, подрядчик может участвовать в торгах в иностранной валюте.

**Статья 11. Гарантия ставок**

1. Тендерные гарантии применяются в следующих случаях:

а) широкие торги, ограниченные торги, конкурсные предложения по оказанию неконсультативных услуг, закупка товаров, строительство и совместные закупки;

b) Обширные торги и назначение торгов для выбора инвестора.

2. Подрядчики и инвесторы обязаны принять меры по обеспечению заявок до момента закрытия торгов по тендерным досье и досье предложений; в случае применения двухэтапного метода торгов подрядчик принимает меры по обеспечению участия в торгах на втором этапе.

3. Стоимость тендерной гарантии устанавливается следующим образом:

а) Для выбора подрядчиков стоимость тендерной гарантии указывается в тендерном досье и досье, запрашиваемых в соответствии с заданным уровнем от 1% до 3% от цены тендерного пакета в зависимости от размера и характера каждого конкретного тендерного пакета;

б) Для выбора инвесторов стоимость тендерной гарантии указывается в тендерном досье, запрашиваемом досье по указанному уровню от 0,5% до 1,5% от общего объема инвестиций исходя из размера и характера каждого конкретного проекта.

4. Срок действия тендерного обеспечения указывается в тендерном досье или досье, запрашиваемом сроком действия конкурсного досье или досье предложения плюс 30 дней.

5. В случае продления срока действия конкурсных досье или досье предложения после момента закрытия торгов адвокат должен обратиться к подрядчику или инвестору с просьбой о продлении срока действия, соответствующего сроку действия тендерной гарантии. В этом случае подрядчик или инвестор должен продлить срок действия тендерной гарантии и не изменять содержание представленного тендерного досье или досье предложения. В случае, если подрядчик или инвестор отказывается продлевать продление, тендерное досье или досье предложения больше не будет действительным и дисквалифицированным; Адвокат по заявкам должен вернуть или освободить гарантию предложения подрядчику или инвестору в течение 20 дней с даты получения адвокатом по заявкам письменного отказа в продлении продления.

6. В случае участия совместного предприятия в торгах каждый участник совместного предприятия может заключить отдельную тендерную гарантию или соглашение таким образом, чтобы один из участников отвечал за предоставление гарантий предложения для этого члена и для других членов совместного предприятия. Общая стоимость тендерной гарантии не ниже требуемой величины в тендерном досье или досье запроса. В случае нарушения участником совместного предприятия положений пункта 8 настоящей статьи заявки всех участников совместного предприятия возврату не подлежат.

7. Адвокат по заявкам возвращает или освобождает тендерные гарантии подрядчикам или инвесторам, не отобранным в соответствии со сроком, указанным в тендерных досье и досье запроса, но не более 20 дней с даты утверждения результатов выбора подрядчика и инвестора. Для подрядчиков и инвесторов, которые выбраны, гарантии предложения возвращаются или очищаются после того, как подрядчики и инвесторы принимают меры для обеспечения исполнения контрактов, как это предусмотрено статьями 66 и 72 настоящего Закона.

8. Тендерные гарантии не возвращаются в следующих случаях:

a) подрядчики и инвесторы отзывают заявки и досье предложений после закрытия торгов и в течение срока действия досье заявок и досье предложений;

b) контрагенты и инвесторы, нарушившие закон о проведении торгов, приведший к отмене предложений в порядке, установленном пунктом 4 статьи 17 настоящего Закона;

в) подрядчики и инвесторы не принимают мер по обеспечению исполнения договоров, предусмотренных статьями 66 и 72 настоящего Закона;

d) подрядчик не ведет или отказывается завершить контракт в течение 20 дней с даты получения уведомления о победе в тендере адвокатом или завершил контракт, но отказывается подписать контракт, за исключением случаев форс-мажорных обстоятельств;

dd) Инвестор не ведет или отказывается завершить контракт в течение 30 дней с даты получения уведомления о победе в тендере адвокатом или завершил контракт, но отказывается подписывать контракт, за исключением случаев форс-мажорных обстоятельств.

**Статья 12. Время в процессе выбора подрядчиков и инвесторов**

1. Время в процессе выбора подрядчика:

а) срок утверждения плана выбора подрядчика – до 05 рабочих дней со дня получения акта экспертизы;

б) досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор, тендерные досье, досье запроса, выдаваемое по истечении 03 рабочих дней, с первого дня размещения уведомления о приглашении к представлению заинтересованных досье, уведомления о предквалификационном приглашении, уведомления о приглашении на торги, уведомления о вымогательстве оферт, направить письмо-приглашение к участию в торгах до момента закрытия конкурса;

в) Срок подготовки интересующих досье составляет не менее 10 дней для внутренних торгов и 20 дней для международных торгов, с первого дня выдачи досье приглашения до даты закрытия заявки. Подрядчик должен представить досье, представляющее интерес, до момента закрытия предложения;

d) Срок подготовки предквалификационных досье составляет не менее 10 дней для внутренних торгов и 20 дней для международных торгов, с первого дня выдачи досье предквалификационного приглашения до даты закрытия заявки. Подрядчик должен представить предквалификационное досье до момента закрытия тендера;

dd) Срок подготовки предлагаемого досье составляет не менее 05 рабочих дней, с первого дня выдачи запроса до даты закрытия заявки. Подрядчик должен представить досье предложения до момента закрытия предложения;

д) Срок подготовки заявок составляет не менее 20 дней для внутренних торгов и 40 дней для международных торгов, с первого дня выдачи тендерного досье до даты закрытия заявки. Подрядчик должен представить заявку до момента закрытия торгов;

ж) Срок оценки интересующих досье, досье предквалификационного отбора составляет до 20 дней, досье предложения - до 30 дней, тендерных досье - до 45 дней для внутренних торгов, с даты закрытия торгов до даты представления заказчиком на утверждение результатов выбора подрядчика. Срок оценки интересующих досье, досье предквалификационного отбора составляет до 30 дней, досье предложения - до 40 дней, тендерных досье до 60 дней для международных торгов, с даты закрытия торгов до даты представления адвокатом заявки инвестору на утверждение результатов выбора подрядчика. В случае необходимости срок оценки заявок и предложений не может превышать 20 дней и необходимо обеспечить ход реализации проекта;

з) максимальный срок оценки составляет 20 дней для каждого содержания оценки: план выбора подрядчиков, досье приглашения на проценты, досье приглашения на предквалификационный отбор, конкурсные досье, досье запроса, результаты выбора подрядчика с даты получения полного досье;

i) Срок утверждения досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор, досье запроса, тендерных досье составляет до 10 дней со дня получения досье запроса на утверждение интересующих досье, досье приглашения на предквалификационный отбор, досье приглашений на торги, досье запроса адвокатов или отчетов об оценке в случае запросов на оценку;

k) срок утверждения или представления замечаний по результатам отбора подрядчика составляет до 10 дней с даты получения предложения об утверждении результатов отбора подрядчика адвокатом по заявке или отчета об оценке в случае запроса на оценку;

l) срок действия заявок и досье предложений составляет до 180 дней со дня закрытия конкурса; в случае крупномасштабных, сложных тендерных пакетов, тендерных пакетов в двухэтапный режим срок действия тендерного досье составляет до 210 дней со дня закрытия торгов. В случае необходимости может быть запрошен срок действия заявки и досье предложения и обеспечен ход реализации проекта;

н) срок направления письменной поправки к тендерному досье подрядчикам, получившим тендерное досье, составляет не менее 10 дней для внутренних торгов и 15 дней для международных торгов до даты закрытия торгов; для внесения изменений в досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор и досье запроса не менее чем за 03 рабочих дня до даты закрытия торгов. В случае, если время для направления документов, вносящих изменения в досье, не соответствует положениям на данный момент, адвокат по заявкам продлевает время закрытия заявки соответствующим образом, чтобы обеспечить положения о времени отправки документов, изменяющих интересующее досье, досье приглашения к предквалификационному отбору, тендерные досье, запросить досье;

о) Срок направления письменного уведомления о результатах отбора подрядчиков подрядчикам, участвующим в торгах, по почте и факсу составляет 05 рабочих дней со дня утверждения результатов отбора подрядчика.

2. Правительство детализирует время в процессе отбора подрядчиков для мелкомасштабных тендерных пакетов и тендерных пакетов с участием сообщества; время в процессе выбора инвестора; время в процессе выбора подрядчиков и инвесторов в режиме онлайн.

**Статья 13. Затраты на торгах**

1. Затраты при выборе подрядчика включают:

a) расходы, связанные с подготовкой заинтересованных досье, предквалификационных досье, тендеров, досье предложений и участием в торгах, являются ответственностью подрядчика;

b) расходы, связанные с процессом выбора подрядчика, определяются в общей оценке инвестиций или закупок;

c) досье приглашения на интерес и досье приглашения на предквалификационный отбор бесплатно распространяются среди подрядчиков;

d) Тендерные досье и запросы на продажу или бесплатное распространение досье подрядчикам.

2. Затраты при выборе инвестора включают:

а) расходы, связанные с подготовкой предквалификационных досье, заявок, предложений и заявок, находятся в ведении инвесторов;

b) расходы, связанные с процессом выбора инвесторов, распределяются из государственного капитала и других источников юридического капитала и определяются в общей сумме инвестиций;

c) Инвестор, выбранный для проекта, должен оплатить расходы при выборе инвестора;

d) Досье по предварительному квалификационному приглашению, досье на торги, запросы на продажу инвесторам.

3. Расходы на онлайн-торги включают:

а) стоимость участия в национальной сети торгов, стоимость размещения информации о торгах и другие расходы;

б) расходы на проведение торгов или организацию торгов, предусмотренные пунктами 1 и 2 настоящей статьи.

4. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 14. Стимулы при выборе подрядчика**

**1. Подрядчики имеют право на преференциальный режим при участии во внутренних торгах или международных торгах по поставке товаров, затраты на внутреннее производство которых составляют 25% и более.**

2. Бенефициарами стимулов при участии в международных торгах на оказание консультационных услуг, неконсультационных и строительных услуг являются:

а) отечественные подрядчики, участвующие в торгах в качестве независимых или совместных предприятий;

b) Иностранный подрядчик совместно с отечественным подрядчиком, в котором отечественный подрядчик принимает на себя 25% и более от стоимости работ по конкурсному пакету.

3. Бенефициарами стимулов при участии во внутренних торгах на оказание консультационных и неконсалтинговых услуг, строительно-монтажных услуг являются:

а) подрядчики, в которых 25 и более процентов заняты женщин;

b) подрядчики, имеющие 25% и более от числа работников, получивших ранения или инвалидность;

c) Подрядчиком является малый бизнес.

4. Расчет стимулов осуществляется при оценке заявок и досье предложений для сравнения и ранжирования заявок и досье предложения одним из следующих двух способов:

a) добавить баллы к пунктам оценки подрядчиков, на которых распространяется преференциальный режим;

b) Добавить сумму к цене предложения или к оценке подрядчика, который не подлежит стимулированию.

5. Объекты и льготное содержание при выборе подрядчиков, указанных в настоящей статье, не применяются в случае международных договоров, участником которых является Социалистическая Республика Вьетнам, или международного соглашения между Вьетнамом и спонсором с другими положениями о стимулах при выборе подрядчика.

6. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 15. Международные торги**

1. Организация международных торгов по выбору подрядчика осуществляется только при соблюдении одного из следующих условий:

а) спонсору тендерного пакета требуется международная организация торгов;

b) Закупка товаров, которые не производятся или не могут быть произведены внутри страны, но не отвечают техническим, качественным и ценовым требованиям. В случае, если обычные товары, которые были импортированы и выставлены на продажу во Вьетнаме, международные торги не проводятся;

c) закупка консультационных услуг, неконсультационных, строительно-монтажных услуг, смесь, которую отечественный подрядчик не в состоянии удовлетворить требованиям для осуществления закупок.

2. Инвестиционные проекты в форме государственно-частного партнерства или инвестиционные проекты с землепользованием, за исключением случаев инвестиционных ограничений в соответствии с законом об инвестициях.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 16. Условия для физических лиц, участвующих в тендерных мероприятиях**

1. Физические лица, участвующие в конкурсных мероприятиях, должны иметь сертификаты о прохождении подготовки к участию в торгах и обладать профессиональной квалификацией, компетенциями, опытом и иностранными языками в соответствии с требованиями конкурсных пакетов и проектов, за исключением физических лиц, принадлежащих контрагентам и инвесторам.

2. Физические лица, непосредственно участвующие в подготовке досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор, досье приглашений на торги, досье запроса; оценка заинтересованных досье, предквалификационные досье, тендерные досье, досье предложений, принадлежащих профессиональным тендерным организациям, предприятиям, тендерным консультационным подразделениям, профессиональным советам по управлению проектами, должны иметь сертификаты о проведении торгов.

**Статья 17. Случаи отмены заявок**

1. Все заявки и досье предложений не соответствуют требованиям тендерных досье и досье запроса.

2. Изменять цели и объем инвестиций, указанные в тендерных досье и запросах досье.

3. Тендерные досье и досье на запросы, не соответствующие положениям закона о торгах или иных соответствующих законов, приводящие к невыполнению выбранными подрядчиками и инвесторами требований к реализации конкурсных пакетов или проектов.

4. Наличие доказательств дарения, получения, посредничества в получении взяток, проведении торгов, мошенничестве, злоупотреблении должностями и полномочиями по незаконному вмешательству в тендерную деятельность, приводящую к фальсификации результатов выбора подрядчика и инвестора.

**Статья 18. Ответственность за отмену предложения**

Организации и физические лица, нарушающие закон о проведении торгов, приводящий к отмене торгов, предусмотренный пунктами 3 и 4 статьи 17 настоящего Закона, обязаны возместить заинтересованным сторонам расходы и обращаться в соответствии с законом.

**Статья 19. Подготовка и переподготовка кадров на торгах**

1. Учреждения организуются в учебно-переподготовочных мероприятиях по проведению торгов для физических лиц, указанных в статье 16 настоящего Закона, при выполнении следующих условий:

а) созданы и функционируют в соответствии с законом;

б) наличие учебных помещений и материалов, соответствующих стандартам, установленным органами государственного управления по проведению конкурсной деятельности;

в) наличие команды лекторов по проведению торгов с сертификатами о проведении торгов;

г) быть в списке учебных заведений, участвующих в торгах в национальной сети торгов.

2. Учебные заведения по проведению торгов имеют следующие обязанности:

а) обеспечение качества подготовки и переподготовки; предоставлять информацию о своих учебных заведениях государственным органам управления по проведению торгов;

б) осуществляет мероприятия по подготовке и переподготовке кадров на основе рамочной программы по проведению торгов и выдаче конкурсных сертификатов обучающимся в соответствии с нормативными актами;

c/ Вести учет учебных курсов по проведению торгов, организуемых ими в соответствии с предписаниями;

г) ежегодно отчитываться или отчитываться по требованию органов государственного управления о проведении торгов по проведению торгов по конкурсной деятельности.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Глава 2.**

**ФОРМЫ И МЕТОДЫ ОТБОРА ПОДРЯДЧИКОВ, ИНВЕСТОРОВ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ТОРГОВ**

**ПУНКТ 1. ФОРМА ВЫБОРА ПОДРЯДЧИКОВ И ИНВЕСТОРОВ**

**Статья 20. Обширные торги**

1. Широко распространенные торги – форма отбора подрядчиков и инвесторов, при которой количество участников торгов и инвесторов не ограничивается количеством участников торгов и инвесторов.

2. К тендерным пакетам и проектам, подпадающим под действие настоящего Закона, применяются обширные торги, за исключением случаев, указанных в статьях 21, 22, 23, 24, 25, 26 и 27 настоящего Закона.

**Статья 21. Ограниченные торги**

Ограниченные торги применяются в случаях, когда тендерный пакет имеет высокие технические или технические требования специфического характера, что только некоторые подрядчики соответствуют требованиям тендерного пакета.

**Статья 22. Назначение подрядчика**

1. Назначение подрядчика применяется в следующих случаях:

а) закупки должны осуществляться для немедленного устранения или для оперативного устранения последствий, вызванных форс-мажорными обстоятельствами; закупки необходимо осуществлять для обеспечения государственной тайны; закупки должны осуществляться незамедлительно, с тем чтобы избежать непосредственной угрозы жизни, здоровью и имуществу жилого сообщества в этом районе или таким образом, чтобы не оказать серьезного воздействия на смежные работы; закупки для закупки лекарственных средств, химикатов, расходных материалов и медицинского оборудования для осуществления профилактики заболеваний и борьбы с ними в экстренных случаях;

b) срочные тендерные пакеты должны осуществляться в целях защиты национального суверенитета, национальных границ и островов;

в) Закупка оказания консультационных услуг, неконсультационных услуг, закупка товаров должна быть приобретена у подрядчика, ранее произведенного в связи с обеспечением технологической совместимости, авторские права, которые не могут быть приобретены у другого подрядчика; тендерные пакеты научно-исследовательского и испытательного характера; приобретение прав интеллектуальной собственности;

г) закупка для оказания консультационных услуг по составлению технико-экономических обоснований, проектов строительства, поручаемых автору архитектурного проекта успешных или отобранных работ, когда автор квалифицирован в соответствии с предписаниями; строительные пакеты для памятников, рельефов, монументальных картин, произведений искусства, связанных с авторским правом от композиции до строительства;

dd) закупка для перемещения объектов технической инфраструктуры, непосредственно управляемых специализированным подразделением для обслуживания работ по разминированию; закупки для обезвреживания бомб, мин и взрывчатых веществ для подготовки строительных помещений;

д) Конкурсные пакеты для предоставления государственных товаров и услуг или тендерные пакеты с ценами пакета предложений в пределах лимитов назначаются на торги в соответствии с постановлениями Правительства в соответствии с социально-экономическими условиями в каждом периоде.

2. Осуществление закупочного назначения, указанного в пунктах b, c, dd и e пункта 1 настоящей статьи, должно соответствовать следующим условиям:

а) наличие утвержденного инвестиционного решения, за исключением пакета консультаций по подготовке проекта;

b) наличие плана отбора утвержденных подрядчиков;

в) капитал был выделен в соответствии с требованиями реализации тендерного пакета;

d) наличие сметы, утвержденной в установленном порядке, за исключением пакетов для торгов ep, EC, EPC, «под ключ»;

dd) наличие времени для назначения подрядчика с даты утверждения досье запроса до даты подписания контракта, не превышающей 45 дней; в случае, если тендерный пакет является крупномасштабным, сложным, не превышающим 90 дней;

д) Подрядчик, запрашиваемый для назначения подрядчика, должен быть указан в базе данных о подрядчике государственного органа по управлению тендерной деятельностью.

3. Для конкурсных пакетов в случае назначения подрядчика, указанного в пункте 1 настоящей статьи, и отвечающего условиям назначения подрядчика, указанным в пункте 2 настоящей статьи, но при этом могут применяться иные формы выбора подрядчика, указанные в статьях 20, 21, 23 и 24 настоящего Закона, рекомендуется применять иные формы выбора подрядчика.

4. Назначение заявок для инвесторов применяется в следующих случаях:

a) только один зарегистрированный инвестор должен выполнить;

b) только один инвестор может сделать это благодаря интеллектуальной собственности, коммерческой тайне, технологии или соглашениям о капитале;

c) Инвестор предлагает проект для удовлетворения требований реализации проекта с максимально возможной и эффективной эффективностью, как это предписано Правительством.

**Статья 23. Конкурентоспособные предложения**

1. Конкурсные предложения распространяются на конкурсные пакеты, действующие в пределах, установленных Правительством, и подпадают под один из следующих случаев:

а) Пакет неконсалтинговых услуг является распространенным и простым;

б) закупка на рынке общедоступных и доступных товаров со стандартизированными и эквивалентными по качеству техническими характеристиками;

в) При закупке строительно-монтажных несложных работ утвержден проект строительного чертежа.

2. Конкурентные предложения делаются при соблюдении следующих условий:

а) планирование выбора утвержденных подрядчиков;

b) наличие утвержденной сметы в соответствии с предписаниями;

в) Капитал был выделен в соответствии с требованиями реализации тендерного пакета.

**Статья 24. Прямой шоппинг**

1. Прямые закупки применяются к закупкам аналогичных товаров, относящихся к одному и тому же проекту, смете закупок или другим закупочным проектам или сметам.

2. Прямые закупки осуществляются при соблюдении следующих условий:

a) подрядчик выиграл тендер посредством обширных торгов или ограниченных торгов и подписал контракт на реализацию предыдущего тендерного пакета;

b) тендерный пакет имеет такое же содержание и характер и на 130% меньше предыдущего контрактного тендерного пакета;

в) цена единицы работ конкурсного пакета, претендующих на прямые закупки, не должна превышать цену единицы соответствующих частей аналогичного тендерного пакета, подписанного в предыдущем договоре;

г) Срок от подписания договора предыдущей закупки до даты утверждения результата прямой закупки не должен превышать 12 месяцев.

3. Если подрядчик, выполняющий предыдущий контракт, не может продолжать выполнять закупочный пакет напрямую, он применяется непосредственно к другому подрядчику, если он соответствует требованиям мощности, опыта, техники и цены согласно тендерному досье и результатам выбора предыдущего подрядчика.

**Статья 25. Самостоятельная работа**

Самореализация применяется к закупкам по проекту или смете закупок в случае, если организация непосредственно управляет и использует тендерный пакет с техническими, финансовыми и опытными возможностями для удовлетворения требований тендерного пакета.

**Статья 26. Подбор подрядчиков и инвесторов в особых случаях**

В случае, если тендерный пакет или проект появляется с конкретными и специфическими условиями, которые не могут быть применены, формы выбора подрядчика и инвестора, указанные в статьях 20, 21, 22, 23, 24 и 25 настоящего Закона, компетентное лицо представляет Премьер-министру для рассмотрения, принять решение о выборе подрядчиков и инвесторов.

**Статья 27. Присоединение к реализации сообщества**

Местные сообщества, организации, организации и группы работников, за которыми закреплен конкурсный пакет, для проведения всех или части таких конкурсных пакетов в следующих случаях:

1. Особенно сложными являются тендерные пакеты в рамках национальной целевой программы и программ помощи в борьбе с бедностью для районов, горных коммун, отдаленных районов, островов и социально-экономических зон;

2. Мелкомасштабные тендерные пакеты, которые могут предпринимать местные сообщества, организации, организации и группы работников.

**ПУНКТ 2. МЕТОДИКА ПОДБОРА КОНТРАГЕНТОВ И ИНВЕСТОРОВ**

**Статья 28. Одноэтапный метод профильного мешка**

1. Одноэтапный метод односубочного досье применяется в следующих случаях:

а) Обширные торги и ограниченные торги по пакетам предоставления неконсалтинговых услуг; закупка товаров, строительно-монтажных, мелкосерийных смесей;

б) конкурентные предложения по оказанию неконсультативных услуг, закупке товаров, строительно-монтажных работ;

c) назначение заявок на закупки, предоставляющие консультационные услуги, неконсультационные услуги, закупки товаров, строительные и монтажные работы;

d) прямые закупки товаров;

dd) Назначать заявки на выбор инвестора.

2. Подрядчики и инвесторы представляют заявки и досье предложений, включая технические и финансовые предложения, в соответствии с требованиями тендерных досье и досье запроса.

3. Вскрытие предложений проводится один раз заявок и досье предложений.

**Статья 29. Метод один этап два профиля мешка**

1. Метод однофазных двухдоусных пакетов досье применяется в следующих случаях:

а) Широкие торги и ограниченные торги по закупкам, предоставляющим консультационные услуги, неконсультационные услуги, закупки товаров, строительно-монтажных работ, смесей;

б) Обширные торги по выбору инвестора.

2. Подрядчики и инвесторы одновременно представляют технические досье предложений и отдельные досье финансовых предложений в соответствии с требованиями тендерных досье.

3. Вскрытие конкурса проводится дважды. Технические предложения будут вскрыты сразу после закрытия тендера. Подрядчикам и инвесторам, отвечающим техническим требованиям, будет разрешено открыть досье финансовых предложений для оценки.

**Статья 30. Двухступенчатый метод профильного мешка**

1. Двухфазный метод одноэтапного досье применяется в случае проведения широких торгов или ограниченных торгов по закупке товаров, строительству и монтажу крупномасштабных и сложных масштабов.

2. На первом этапе подрядчик представляет технические предложения и финансовые планы в соответствии с требованиями тендерного досье, но еще не имеет цены предложения. На основании обмена с каждым подрядчиком, участвующим в этом периоде, будет определено тендерное досье на второй этап.

3. На втором этапе подрядчику, участвовавшему в первом этапе, предлагается представить заявку. Заявки включают технические и финансовые предложения, как того требует досье торгов второго этапа, включая цены заявок и гарантии торгов.

**Статья 31. Метод двухфазный профиль мешка**

1. Двухфазный двухфазный метод досье мешков применяется в случае проведения широких торгов, ограниченных торгов на закупку товаров, строительно-монтажных работ, смесей новых, сложных и специфических методик и технологий.

2. На первом этапе подрядчик одновременно представляет досье технического предложения и отдельное досье финансового предложения в соответствии с требованиями тендерного досье. Технические предложения будут вскрыты сразу после закрытия тендера. На основе оценки технического предложения подрядчиков в течение этого периода он определит содержание технической корректировки по сравнению с тендерным досье и списком подрядчиков, отвечающих требованиям, которые будут приглашены для участия во втором этапе торгов. Финансовое предложение будет открыто на втором этапе.

3. На втором этапе подрядчикам, отвечающим требованиям первого этапа, предлагается представить заявки. Заявка включает в себя технические и финансовые предложения в соответствии с требованиями тендерного досье на второй этап, соответствующий технической корректировке. В течение этого периода финансовое предложение, представленное на первом этапе, будет открыто одновременно с заявкой на оценку на втором этапе.

**Раздел 3: ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ТОРГОВ**

**Статья 32. Организация профессиональных торгов**

1. Профессиональные конкурсные организации, состоящие из конкурсных агентов или нехозяйственных единиц, созданных с функцией проведения профессиональных торгов.

2. Создание и деятельность участников торгов должны соответствовать положениям закона о предприятиях.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Глава 3.**

**ПЛАНЫ И ПРОЦЕССЫ ВЫБОРА ПОДРЯДЧИКОВ**

**Статья 33. Принципы планирования выбора подрядчика**

1. Планы выбора подрядчика составляются для всего проекта и сметы закупок. В случае, если план отбора подрядчика для всего проекта или смета закупок еще не имеют права на участие, план отбора подрядчика для одного или нескольких конкурсных пакетов должен быть составлен заранее.

2. В плане выбора подрядчика должно быть четко указано количество тендерных пакетов и содержимое каждого тендерного пакета.

3. Разделение проектов и смет закупок на закупки должно основываться на техническом характере и порядке реализации; обеспечить синхронность проекта, закупочную смету и разумный размер пакета.

**Статья 34. Планирование выбора подрядчика**

1. Основания для выбора подрядчика по планированию проекта:

а) Решение об утверждении проекта или инвестиционного сертификата и связанных с ним документов. Для тендерного пакета, который необходимо реализовать до принятия решения об утверждении проекта, на основании решения руководителя инвестора или руководителя подразделения, которому поручено подготовить проект в случае, если инвестор не был идентифицирован;

б) Капитал для проекта;

c) международные договоры и соглашения по проектам с использованием официальной помощи в целях развития и льготных займов;

d) Соответствующие юридические документы.

2. Основания для планирования выбора подрядчика для регулярных закупок:

а) стандарты и нормы оснащения и средств работы органов, организаций, подразделений и кадров, государственных служащих и государственных служащих; существующее рабочее оборудование и средства нуждаются в замене, закупке дополнительно, новых закупках для работы;

b) утвержденные решения о закупках;

c) регулярно утверждаются источники капитала и сметы закупок;

d) схема закупок, оборудованная для всей отрасли, утвержденная Премьер-министром (при наличии);

dd) Результаты оценки агентств и организаций, предоставляющих услуги по оценке или котировки (при наличии).

3. План отбора подрядчика составляется после принятия решения об утверждении проекта, сметы закупки или одновременно с процессом разработки проекта или сметы закупки либо до принятия решения об утверждении проекта для осуществления закупки до принятия решения об утверждении проекта.

**Статья 35. Содержание плана выбора подрядчика для каждого тендерного пакета**

1. Название пакета ставок:

Наименование тендерного пакета показывает характер, содержание и объем работ конкурсного пакета, в соответствии с содержанием, указанным в проекте и смете закупки. В случае, если тендерный пакет состоит из множества отдельных частей, в плане выбора подрядчика необходимо указать основное содержание каждого раздела.

2. Цена предложения:

a) Цена предложения определяется на основе общей суммы инвестиций или оценки (при наличии) проекта; Оценка покупок для регулярных покупок. Цена предложения рассчитывается правильно, включая полную стоимость реализации тендерного пакета, включая непредвиденные расходы, сборы, сборы и налоги. Цены предложений обновляются в течение 28 дней до даты открытия, если это необходимо;

b) для закупок, оказывающих консультационные услуги по подготовке отчетов о предварительном технико-экономическом обосновании, технико-экономических обоснований, цены предложений определяются на основе информации о средних ценах по статистике проектов, реализованных в указанный срок; оценить общий объем инвестиций в соответствии с нормами инвестиционной ставки; предварительный общий объем инвестиций;

в) В случае, если тендерный пакет состоит из множества отдельных частей, ориентировочная цена каждой части тендерного пакета должна быть четко указана.

3. Источники капитала:

Для каждого тендерного пакета должен быть четко указан источник капитала или способ размещения капитала, время финансирования для оплаты подрядчику; в случае использования капитала официальной помощи в целях развития или льготных займов необходимо четко указать название донора и структуру источников капитала, включая финансирующий капитал и взаимный капитал в стране.

4. Форма и способ выбора подрядчика:

Для каждого тендерного пакета должны быть четко указаны форма и метод выбора подрядчика; подбор отечественных или международных подрядчиков.

5. Время приступать к организации подбора подрядчика:

Время начала организации отбора подрядчика рассчитывается исходя из выдачи тендерных досье, запросных досье, четко указанных по месяцам или кварталам года. В случае проведения широких торгов с применением процедур отбора шорт-листа время начала организации отбора подрядчика исчисляется с момента выдачи досье приглашения на интерес и досье приглашения на предквалификационный отбор.

6. Тип договора:

В плане отбора подрядчика вид контракта должен быть четко определен в соответствии со статьей 62 настоящего Закона, чтобы служить основанием для составления досье приглашения на проценты, досье приглашения на предквалификационный отбор, тендерных досье, досье запроса; заключить договор.

7. Срок действия договора:

Срок действия договора – количество дней с даты вступления договора в силу до даты исполнения сторонами своих обязательств, предусмотренных договором, за исключением времени исполнения гарантийных обязательств (при наличии).

**Статья 36. Браузер плана выбора подрядчика**

1. Ответственность за просмотр планов выбора подрядчика:

а) инвестор проекта или закупающая организация для регулярных закупок представляют план отбора контрактора компетентному лицу для рассмотрения и утверждения;

b) Для тендерных пакетов, которые должны быть реализованы до принятия решения об одобрении проекта, в случае выявления инвестора единица, принадлежащая инвестору, представляет план выбора подрядчика руководителю инвестора для рассмотрения и утверждения. В случае, если инвестор не был идентифицирован, подразделение, которому поручено подготовить проект, должно представить план выбора подрядчика руководителю своего подразделения для рассмотрения и утверждения.

2. Браузерный документ плана выбора подрядчика включает в себя следующее содержание:

а) проделанная работа, в том числе содержание работ, связанных с подготовкой проекта, предварительно выполненные тендерные пакеты с соответствующей стоимостью и правовой основой для реализации;

b) часть работ, которая не относится к одной из форм выбора подрядчика, в том числе: работа правления проекта, организация компенсации за расчистку земли, начало, инаугурация, выплата процентов и другие работы, на которые не распространяются формы выбора подрядчика;

в) Часть работ по плану выбора подрядчика, включая содержание работ и соответствующую стоимость конкурсных пакетов, осуществляется в одной из форм отбора подрядчика, указанных в статьях 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26 и 27 настоящего Закона. В этом разделе требуется четко указать основу разделения проекта, смету закупок на закупки. Для каждого тендерного пакета требуется обеспечить наличие достаточного содержания, указанного в статье 35 настоящего Закона. Для тендерных пакетов, не применяющих форму обширных торгов, в браузерном документе план выбора подрядчика должен четко указывать причины применения других форм отбора;

d) та часть работы, которая еще не имеет права на планирование выбора подрядчика (если таковая имеется), в которой четко указано содержание и стоимость этой части работы;

dd) Суммирование стоимости разделов работы, указанных в пунктах a, b, c и d настоящего пункта. Общая стоимость данного раздела не должна превышать общий объем инвестиций по проекту или утвержденную закупочную смету.

3. Документы, прилагаемые к браузерному документу плана выбора подрядчика:

Когда браузер планирует выбор подрядчиков, к ним необходимо приложить копию документов в качестве основания для планирования выбора подрядчика в порядке, установленном статьей 34 настоящего Закона.

**Статья 37. Оценка и утверждение плана выбора подрядчика**

1. Оценка плана выбора подрядчика:

а) оценка плана отбора подрядчика – экспертиза и оценка содержания в порядке, установленном статьями 33, 34, 35 и 36 настоящего Закона;

b) Организации, которым поручено оценивать планы отбора подрядчиков, составляют отчеты об оценке и представляют их компетентным лицам для утверждения;

c) Организация, которой поручено оценить план отбора подрядчиков, составляет отчеты об оценке и представляет их руководителю инвестора или руководителю подразделения, которому поручено подготовить проект для утверждения плана отбора подрядчика, в случае, если закупка должна быть осуществлена до принятия решения об утверждении проекта.

2. Утверждение плана выбора подрядчика:

а) на основании отчета об оценке компетентное лицо утверждает план отбора подрядчиков в письменной форме в качестве основы для организации отбора подрядчиков после утверждения проекта или закупочной сметы или одновременно с принятием решения об утверждении проекта или закупочной сметы в случае приемлемости;

b) На основании отчета об оценке руководитель инвестора или руководитель подразделения, которому поручено подготовить проект, утверждает план выбора подрядчика для закупки, подлежащей осуществлению, до принятия решения об утверждении проекта.

**Статья 38. Процесс выбора подрядчика**

1. Процесс отбора подрядчиков для проведения широких торгов и ограниченных торгов осуществляется следующим образом:

а) подготовка к выбору подрядчиков;

б) организует подбор подрядчиков;

в) оценка заявок и переговоров по контрактам;

d) представление, оценка, утверждение и обнародование результатов отбора подрядчиков;

dd) Заполнить и подписать договор.

2. Процесс отбора подрядчиков для назначения подрядчиков осуществляется следующим образом:

a) для назначения подрядчиков в соответствии с обычным процессом, включая этапы: подготовка выбора подрядчика; организация подбора подрядчика; оценка досье предложений и ведение переговоров по предложениям подрядчиков; представлять, оценивать, утверждать и публиковать результаты отбора подрядчиков; заполнять и подписывать договоры;

b) для назначения подрядчиков в соответствии с сокращенным процессом, включая этапы: подготовка и направление проектов контрактов подрядчикам; ведение переговоров и заключение контрактов; представлять, утверждать и публиковать результаты отбора подрядчиков; заключить договор.

3. Процесс отбора контрагентов для конкурсных предложений осуществляется следующим образом:

a) Для конкурсных предложений в соответствии с обычным процессом, включая этапы: подготовка выбора подрядчика; организация подбора подрядчика; оценка досье предложения и ведение переговоров по договору; представлять, оценивать, утверждать и публиковать результаты отбора подрядчиков; заполнять и подписывать договоры;

b) Для конкурентных предложений в рамках сокращенного процесса, включая этапы: подготовка и отправка запроса котировок подрядчику; подрядчики представляют котировки; оценка котировок и ведение переговоров по контрактам; представлять, утверждать и публиковать результаты отбора подрядчиков; заполнить, заключить договор.

4. Процесс отбора подрядчиков для прямых закупок осуществляется следующим образом:

а) подготовка к выбору подрядчиков;

б) организует подбор подрядчиков;

c) оценка досье предложений и ведение переговоров по предложениям подрядчиков;

d) представление, оценка, утверждение и обнародование результатов отбора подрядчиков;

dd) Заполнить и подписать договор.

5. Процесс отбора подрядчиков для самореализации осуществляется следующим образом:

а) подготовка плана самореализации и составление договора;

b) завершение плана самореализации и ведение переговоров и заключение контрактов;

в) Подписание договора.

6. Процесс отбора подрядчиков для отбора индивидуальных консультантов осуществляется следующим образом:

а) подготовка и направление круга ведения индивидуальным консультантам;

b) индивидуальные консультанты представляют научные журналы;

c) оценка научного журнала индивидуальных консультантов-подрядчиков;

d) ведение переговоров и заключение контрактов;

dd) представляет, утверждает и публикует результаты выбора подрядчика;

д) Подписание договора.

7. Процесс отбора подрядчиков для конкурсных пакетов с участием сообщества осуществляется следующим образом:

а) подготовка планов отбора местных сообществ, организаций, организаций и групп работников для реализации тендерного пакета;

б) Организация отбора;

в) утверждение и обнародование результатов отбора;

d) Заполнение и подписание договоров.

8. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Глава 4.**

**МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЗАЯВОК И ДОСЬЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ; УТВЕРЖДЕНИЕ ЗАЯВКИ**

**Статья 39. Методика оценки заявок на пакеты неконсалтинговых услуг, закупки товаров, строительно-монтажные работы, смеси**

1. Метод с самой низкой ценой:

а) Данный метод применяется к простым мелкомасштабным тендерным пакетам, в которых технические, финансовые и коммерческие предложения считаются одними и теми же помещениями при выполнении требований, изложенных в тендерном досье;

b) Критерии оценки заявок включают: стандарты оценки мощностей, опыт и критерии тендерного пакета;

c) Для заявок, которые были оценены на соответствие стандартам оценки, указанным в пункте b настоящего пункта, на основе цены предложения после исправления ошибок и исправления отклонений для сравнения и ранжирования. Участники торгов ранжируются по цене предложения после исправления ошибки, коррекции отклонения, за вычетом значения дисконта (при наличии). Первое место заняло лицо, предложившее самую низкую цену.

2. Метод оценки:

а) Данный метод применяется к тендерным пакетам, где затраты пересчитываются на одних и тех же помещениях с точки зрения технических, финансовых и коммерческих факторов за весь жизненный цикл использования товаров и работ;

b) Критерии оценки заявок включают: стандарты оценки компетентности и опыта в случае, если предквалификационная подготовка не применяется; стандарты технической оценки; критерии оценки.

Коэффициенты, пересчитанные в одних и тех же помещениях для определения оценочной цены, включают: расходы, необходимые для эксплуатации, технического обслуживания и другие расходы, связанные с происхождением товаров, процентами, прогрессом, качеством товаров или строительных работ в рамках закупки, репутация подрядчика благодаря прогрессу и качеству исполнения предыдущих аналогичных контрактов и другим факторам;

c) Для заявок, прошедших этап технической оценки, на основе оценки для сравнения и ранжирования. Подрядчик с самым низким рейтингом занял первое место.

3. Способ сочетания техники и цены:

a) этот метод применяется к информационным технологиям, телекоммуникациям или закупкам товаров, работ и установок, когда метод и метод оценки наименьшей цены, указанные в пунктах 1 и 2 настоящей статьи, не могут быть применены;

b) Критерии оценки заявок включают: стандарты оценки компетентности и опыта в случае, если предквалификационная подготовка не применяется; стандарты технической оценки; общие стандарты оценки. Общий стандарт оценки построен на сочетании инженерии и цены;

c) Для заявок, прошедших этап технической оценки, на основе совокупного балла для сравнения и соответствующего ранжирования. Подрядчик с наивысшим композитным баллом занял первое место.

4. Для стандартов оценки потенциала, опыта, использования критериев достижения и недостижения. Для технической оценки стандартов, использующих методы оценки или критерии достижения, не удается. Для способа совмещения техники и цены, указанного в пункте 3 настоящей статьи, используется метод градации. При использовании метода грейдинга минимальный балл технического требования должен быть указан не менее чем в 70% от общего технического балла.

5. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 40. Методика оценки заявок на тендерные пакеты, оказывающие консультационные услуги**

1. Для консалтинговых подрядчиков, являющихся организациями, применяется один из следующих способов:

a) Метод с самой низкой ценой применяется к простым консультационным пакетам. Критерием оценки заявок является стандарт технической оценки. Для заявок, прошедших этап технической оценки, исходя из цены предложения после исправления ошибок, исправления отклонений, за вычетом значения дисконта (если таковое имеется). Первое место занимает лицо, предложившее самую низкую цену;

б) Метод фиксированной цены применяется к простым консультационным пакетам, стоимость реализации тендерного пакета конкретно определяется и фиксируется в тендерном досье. Критерием оценки заявок является стандарт технической оценки. Для заявок, прошедших этап технической оценки, имеются цены предложений после исправления ошибок, исправления отклонений, за вычетом значения дисконта (если таковое имеется), не превышающего стоимость реализации тендерного пакета, исходя из технических баллов для сравнения и ранжирования. Подрядчик с наивысшим техническим баллом занимает первое место;

c) Метод сочетания технологии и цены применяется к пакету консультационных услуг с акцентом как на качество, так и на стоимость закупки. Стандарт оценки предложений является стандартом технической оценки и общим стандартом оценки. Стандарт композитной оценки построен на сочетании инженерии и цены. При разработке общего стандарта оценки требуется обеспечить принцип технической направленности от 70% до 80%, ценовой балл от 20% до 30% от общего балла совокупной шкалы, техническая направленность плюс ценовая направленность равна 100%. Подрядчик с наивысшим композитным баллом занимает первое место;

d) Технические методы применяются к консультационным пакетам с высокими техническими требованиями и спецификой. Критерием оценки заявок является стандарт технической оценки. При разработке стандартов технической оценки минимальный требуемый балл не должен быть ниже 80% от общего технического балла. Участники торгов, чьи заявки соответствуют минимальному техническому баллу в соответствии с предписаниями и достигают наивысшего технического балла, занимают первое место и приглашаются открыть досье финансовых предложений в качестве основы для переговоров по контракту.

2. Для стандартов технической оценки, указанных в пунктах a, b, c и d пункта 1 настоящей статьи, используется метод классификации. При формулировании стандартов технической оценки минимальный требуемый балл не должен быть ниже 70% от общего технического балла, за исключением случаев, указанных в пункте d пункта 1 настоящей статьи.

3. Для подрядчиков-консультантов, являющихся физическими лицами, критериями оценки заявок являются стандарты оценки научных резюме и технических предложений (при наличии). Подрядчик имеет лучшее научное резюме, технические предложения и соответствует требованиям первой позиции.

**Статья 41. Метод оценки профилей предложений**

Способ оценки предлагаемых досье в конкурсных предложениях должен соответствовать методу наименьшей цены, указанному в пункте 1 статьи 39 настоящего Закона.

**Статья 42. Утверждение победивших заявок на участие в торгах на оказание консультационных услуг**

1. Консалтинговый подрядчик – организация, которая рассматривается и предлагается выиграть тендер при выполнении следующих условий:

а) наличие действительных предложений и предложений;

b) наличие технических предложений для удовлетворения требований;

c) Наличие цены предложения после исправления ошибок, исправления отклонений, вычитания наименьшего значения дисконта (если таковое имеется) для метода наименьшей цены; иметь самые высокие технические баллы по методам фиксированной цены и технически обоснованным методам; имеют наивысший композитный балл по методу совмещения инжиниринга и цены;

d) наличие цены предложения, не превышающей утвержденную цену пакета предложений. Если оценка утвержденного пакета предложений ниже или выше утвержденной цены предложения, эта оценка заменит цену пакета предложений в качестве основы для победы в заявке.

2. Консалтинговыми контрагентами являются физические лица, которые рассматриваются и предлагаются к участию в торгах при выполнении следующих условий:

а) наличие лучших научных резюме, технических предложений (при наличии) и соответствие требованиям технического задания;

b) наличие цены предложения, не превышающей утвержденную цену пакета предложений. Если оценка утвержденного пакета предложений ниже или выше утвержденной цены предложения, эта оценка заменит цену пакета предложений в качестве основы для победы в заявке.

3. Для подрядчиков, которые не выбраны, в объявлении результатов отбора подрядчиков должны быть четко указаны причины, по которым подрядчики не выиграли тендеры.

**Статья 43. Утверждение победивших тендеров на проведение торгов по оказанию неконсультативных услуг, закупке товаров, строительно-монтажных работ, смесей**

1. Подрядчики, оказывающие неконсультационные услуги, закупки товаров, строительно-монтажных работ и смесей, рассматриваются и запрашиваются для победы в торгах при соблюдении следующих условий:

а) наличие действительных предложений и предложений;

b) наличие потенциала и опыта для выполнения требований;

c) наличие технических предложений для удовлетворения требований;

г) имеется отклонение не более 10% от цены предложения;

dd) наличие цен предложения после исправления ошибок или коррекции отклонений, вычитание наименьшего значения дисконта (если таковое имеется) для метода наименьшей цены; имеющие самую низкую оценку по методу оценки; имеют наивысший композитный балл по методу совмещения инжиниринга и цены;

e) наличие цены предложения, не превышающей утвержденную цену пакета предложений. Если оценка утвержденного пакета предложений ниже или выше утвержденной цены предложения, эта оценка заменит цену пакета предложений в качестве основы для победы в заявке.

2. Для подрядчиков, которые не выбраны, в объявлении результатов отбора подрядчиков причины, по которым подрядчики не выиграли тендеры, должны быть четко указаны причины, по которым подрядчики не выиграли тендеры.

**Глава 5.**

**ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫЕ ПОКУПКИ, РЕГУЛЯРНЫЕ ПОКУПКИ, ЗАКУПКИ ЛЕКАРСТВ И МЕДИКАМЕНТОВ; ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ**

**ПУНКТ 1. ЦЕЛЕНАПРАВЛЕННЫЙ ШОППИНГ**

**Статья 44. Общие правила централизованных закупок**

1. Централизованные закупки – способ организации широких торгов по выбору контрагентов через централизованные закупочные подразделения в целях сокращения затрат, времени и фокусов организации торгов, повышения профессионализма в проведении торгов, способствующего повышению экономической эффективности.

2. Централизованные закупки применяются в случаях, когда товары и услуги необходимо закупать в больших количествах или их категориях в одном или нескольких учреждениях, организациях, предприятиях или инвесторах.

3. Централизованный шоппинг осуществляется одним из следующих двух способов:

a) Закупочная группа уделяет основное внимание сбору потребностей в закупках, проведению отбора подрядчиков, непосредственному подписанию контрактов с выбранными подрядчиками, предоставляющими товары и услуги;

b) закупочная группа уделяет основное внимание сбору потребностей в закупках, проведению отбора подрядчиков, подписанию рамочного соглашения с одним или несколькими подрядчиками, отобранными в качестве основы для подразделений, желающих осуществлять закупки непосредственно, для подписания контрактов с выбранными подрядчиками на поставку товаров; служба.

4. Закупочные подразделения должны сосредоточиться на выборе подрядчиков на основе поставленных задач или контрактов, заключенных с нуждающимися подразделениями.

5. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 45. Рамочное соглашение**

1. Рамочное соглашение при централизованных закупках означает долгосрочное соглашение между централизованной закупочной организацией и одним или несколькими выбранными подрядчиками, которое включает стандарты и условия, которые будут служить основой для закупок по каждому конкретному контракту.

2. Срок использования рамочного соглашения указывается в плане выбора подрядчика, но не более 03 лет.

**ПУНКТ 2. ДЕЛАЙТЕ ПОКУПКИ РЕГУЛЯРНО.**

**Статья 46. Применимые условия**

Государственные органы, политические организации, общественно-политические организации, общественно-политико-профессиональные организации, общественно-профессиональные организации, общественные организации, подразделения Вооруженных Сил, государственные нехозяйственные подразделения осуществляют регулярные закупки товаров, обслуживание при выполнении следующих условий:

1. Использование регулярного закупочного капитала;

2. Товары и услуги, включенные в перечень товаров и услуг, закупаемых на регулярной основе для поддержания нормальной работы агентств, организаций и подразделений.

**Статья 47. Организация по подбору подрядчиков**

1. Выбор подрядчиков по закупкам осуществляется в соответствии со статьями 38, 39, 40, 41, 42 и 43 настоящего Закона.

2. Правительство детализирует регулярные закупки.

**РАЗДЕЛ 3. ЗАКУПКА МЕДИКАМЕНТОВ И ИЗДЕЛИЙ МЕДИЦИНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ**

**Статья 48. Выбор подрядчиков для поставок лекарственных средств и изделий медицинского назначения**

1. Формы, методы, планы и порядок отбора подрядчиков и методы оценки заявок и досье предложения по выбору подрядчиков, обеспечивающих лекарственными средствами и изделиями медицинского назначения, должны соответствовать главам II, III и IV настоящего Закона.

2. Выбор подрядчиков по поставкам лекарственных средств осуществляется также в форме ценовых переговоров. Форма ценового переговора применима к закупкам лекарств только у одного-двух производителей; дженерики, редкие препараты, препараты во время авторского права и другие специфические случаи.

3. Исполнитель может рассмотреть вопрос о запросе победившей заявки на поставку каждого лекарственного средства при выполнении следующих условий:

а) условия, указанные в пунктах а, б, г, дд и е пункта 1 статьи 43 настоящего Закона;

b) наличие технических предложений, оцененных на соответствие требованиям качества, поставки, сохранности и срока годности лекарственных средств.

4. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 49. Покупка концентрированных лекарств**

1. Закупка концентрированных лекарственных средств производится на республиканском и местном уровнях.

2. Закупка концентрированных препаратов и дорожная карта по закупке концентрированных препаратов, назначенных Правительством.

**Статья 50. Стимулы при покупке лекарств**

Стимулы при покупке лекарственных средств должны соответствовать статье 14 настоящего Закона. Для лекарств отечественного производства, опубликованных Министерством здравоохранения для удовлетворения требований лечения, цен на лекарства и возможностей поставок, в тендерном досье досье требует, чтобы подрядчик не предлагал импортные лекарства.

**Статья 51. Обязанности органов государственного управления в проведении торгов на лекарства и предметы медицинского назначения**

1. Министерство здравоохранения обнародует перечень конкурсных препаратов; перечень концентрированных конкурсных препаратов; Перечень препаратов применяется в форме ценового переговора.

2. Правительство устанавливает обязанности министерств и секторов по проведению торгов на лекарственные средства и предметы медицинского назначения и раскрытию цен на лекарственные средства и изделия медицинского назначения по результатам отбора подрядчиков.

**Статья 52. Оплата стоимости приобретения лекарственных средств и изделий медицинского назначения**

В случае, если негосударственные медицинские учреждения не решают применять положения настоящего Закона к закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения, такие медицинские учреждения оплачиваются только из фондов медицинского страхования в соответствии с лекарственными средствами и рецептами на лекарства и ценами на медицинские принадлежности, которые были выиграны государственными учреждениями здравоохранения в том же районе.

**РАЗДЕЛ 4. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ**

**Статья 53. Форма выбора подрядчика**

Отбор подрядчиков, предоставляющих государственную продукцию и услуги, осуществляется в форме широких торгов, ограниченных торгов, назначения торгов, конкурсного предложения, прямых закупок, самореализации.

**Статья 54. Процесс выбора подрядчика**

1. Процесс отбора подрядчиков для предоставления государственной продукции и услуг осуществляется следующим образом:

а) подготовка к выбору подрядчиков;

б) организует подбор подрядчиков;

c) оценка заявок, предложений и переговоров по контрактам;

d) представление, оценка, утверждение и обнародование результатов отбора подрядчиков;

dd) Заполнить и подписать договор.

2. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Глава 6.**

**ВЫБОР ИНВЕСТОРА**

**Статья 55. План выбора инвестора**

1. Основания для планирования выбора инвестора:

а) решение об утверждении проекта;

b) международные договоры и соглашения по проектам с использованием официальной помощи в целях развития и льготных займов;

в) Соответствующие документы.

2. Содержание планов отбора инвесторов:

а) Название проекта;

b) Общий объем инвестиций и общий капитал проекта;

c) предварительный взнос государства в капитал, механизм финансирования государства для поддержки реализации проекта (при наличии);

г) формы и методы отбора инвесторов;

dd) время начала организации выбора инвестора;

д) Вид договора;

g) Время исполнения контракта.

**Статья 56. Процесс отбора инвесторов**

1. Процесс отбора инвестора осуществляется следующим образом:

а) Подготовка к отбору инвесторов;

б) организация отбора инвесторов;

в) оценка заявок и предложений;

г) представлять, оценивать, утверждать и публиковать результаты отбора инвесторов;

dd) Вести переговоры, завершать и подписывать контракты.

2. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 57. Представление, оценка и утверждение планов отбора инвесторов, досье предквалификационных приглашений, предквалификационных результатов, досье торгов, досье заявок и результатов отбора инвесторов**

1. Конкурсный адвокат представляет компетентному лицу план отбора инвестора, досье предквалификационного приглашения, результаты предквалификационного отбора, тендерное досье, досье запроса, результаты отбора инвестора и направляет его в оценочную организацию.

2. Оценочная организация составляет отчет об оценке плана отбора инвестора, досье предквалификационного приглашения, результаты предквалификации, тендерное досье, досье запроса, результаты отбора инвестора, представленные компетентному лицу.

3. Компетентные лица основываются на представленных досье и отчетах об оценке, утверждающих планы отбора инвесторов, досье предквалификационного приглашения, результаты предквалификационного отбора, досье торгов, досье запроса и результаты отбора инвестора.

4. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 58. Методика оценки заявок**

1. Методы оценки заявок включают: метод цены услуги, метод государственного взноса в капитал, метод социальных выплат, государственные пособия и комбинированный метод.

2. Критерии оценки заявок включают: стандарты оценки потенциала и опыта; стандарты технической оценки; Стандарты финансовой оценки.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 59. Учет выигрышных заявок при выборе инвестора**

1. Выбранный инвестор должен соответствовать следующим условиям:

а) наличие действительного предложения или досье предложения;

b) удовлетворение потребностей в потенциале и опыте;

в) соответствие техническим требованиям;

d) удовлетворение финансовых потребностей;

dd) Проект наиболее эффективен.

2. Для инвесторов, которые не выбраны, в объявлении результатов отбора инвестора должны быть четко указаны причины, по которым инвестор не выиграл заявку.

**Глава 7.**

**ПОДБОР ПОДРЯДЧИКОВ И ИНВЕСТОРОВ ОНЛАЙН**

**Статья 60. Подбор подрядчиков и инвесторов онлайн**

1. При выборе подрядчиков и инвесторов в режиме онлайн в национальной сети торгов осуществляется следующее содержание и процессы:

а) размещение информации о проведении торгов в соответствии со статьей 8 настоящего Закона;

b) размещать досье приглашения на заинтересованность, досье на приглашение к предквалификационному отбору, тендерные досье, досье на запрос;

c) представлять тендерные гарантии, гарантии исполнения контрактов и соглашений о совместном предприятии;

d Представлять и отзывать досье, представляющие интерес, предквалификационные досье, заявки и досье предложений;

dd) Открытые ставки;

e) оценка интересующих досье, предквалификационных досье, заявок и досье предложений;

ж) подписание и оплата договоров;

h) Другое соответствующее содержание.

2. Правительство детализирует выбор подрядчиков и инвесторов в режиме онлайн и соответствующую дорожную карту.

**Статья 61. Требования к национальной тендерной сети**

1. Публиковать, а не ограничивать доступ к информации.

2. Пользователи осведомлены об этом в режиме реального времени при доступе к национальной системе торгов. Время в национальной сети торгов - это реальное время и стандартное время в онлайн-торгах.

3. Непрерывная, унифицированная, стабильная работа по обеспечению информационной безопасности, аутентификация пользователей, безопасность и целостность данных.

4. Записывать информацию и извлекать историю сделок в национальной сети торгов.

5. Обеспечить, чтобы подрядчики и инвесторы не могли направлять адвокату по заявкам заинтересованные стороны, предквалификационные досье, тендерные досье и досье предложений адвокату после момента закрытия торгов.

**Глава 8.**

**КОНТРАКТ**

**ПУНКТ 1. ДОГОВОР С ПОДРЯДЧИКОМ**

**Статья 62. Тип контракта**

1. Пакетный договор:

a) Пакетный контракт означает договор с фиксированной ценой на все содержание работы в контракте. Оплата пакетного договора производится несколько раз в течение исполнения или единовременная оплата по завершении договора. Общая сумма, уплачиваемая подрядчиком до исполнения договорных обязательств, находится по правильной цене, указанной в договоре;

б) При применении пакетного контракта цена пакета предложений, являющаяся основанием для победы в конкурсе, должна включать стоимость факторов риска, которые могут возникнуть в ходе исполнения контракта, стоимость резерва на проскальзывание. Цена предложения должна включать все затраты на факторы риска и издержки проскальзывания, которые могут возникнуть во время исполнения контракта;

c) Пакетный контракт является основным видом контракта. При принятии решения о применении вида договора, указанного в пунктах 2 и 3 настоящей статьи, лицо, утверждающее план выбора подрядчика, должно убедиться, что данный вид контракта является более подходящим, чем пакетный договор. Для тендерных пакетов, предоставляющих простые консалтинговые и неконсультационные услуги; закупка товаров, строительно-монтажных, мелкосерийных смесей должна осуществляться по пакетным контрактам;

d) Для строительно-монтажных закупок во время переговоров и завершения контрактов соответствующие стороны должны пересмотреть таблицу объема работ в соответствии с утвержденным проектом; если подрядчик или адвокат по заявкам обнаруживает количественную таблицу, рабочая нагрузка не является точной по сравнению с проектом, адвокат по заявкам отчитывается перед инвестором для рассмотрения и принятия решения о корректировке рабочей нагрузки для обеспечения соответствия проекту;

dd) При применении пакетного контракта инвестор проекта, адвокат по очередным закупкам, централизованное закупочное подразделение или подразделение, желающее осуществлять закупки для концентрированных закупок, несут ответственность за точность количества и рабочей нагрузки. В случае использования консалтинговых подрядчиков для составления проектных досье, тендерных досье, запросов досье, в контракте между инвестором, адвокатом по заявкам, централизованным подразделением по закупкам или подразделением, желающим закупить у подрядчика-консультанта, должны быть предусмотрены положения об ответственности сторон при обработке, компенсация за просчитывание количества и рабочей нагрузки.

2. Договоры с фиксированной ценой:

Договор с фиксированной ценой - это контракт, цена единицы которого остается неизменной в течение всего срока выполнения работ по контракту. Подрядчику выплачивается заработная плата в соответствии с фактическим количеством и рабочей нагрузкой, подлежащими проверке, как это предписано на основе фиксированной цены за единицу продукции в контракте.

3. Контракты по скорректированным ценам за единицу продукции:

Скорректированный договор об удельной цене - это договор с ценой единицы, которая может быть скорректирована на основе соглашения в договоре для всего содержания работ в договоре. Подрядчику выплачивается заработная плата в соответствии с количеством и фактической рабочей нагрузкой, подлежащими проверке в соответствии с предписаниями, на основе цены за единицу продукции, указанной в контракте, или цены за единицу продукции, которая была скорректирована.

4. Договоры время от времени:

Контракт с течением времени - это контракт, который применяется к закупке консультационных услуг. Цена контракта рассчитывается исходя из рабочего времени по месяцам, неделям, дням, часам и расходам в дополнение к вознаграждению. Подрядчик оплачивается в соответствии с фактическим рабочим временем на основе вознаграждения, соответствующего званиям и должностям, указанным в договоре.

**Статья 63. Договорные документы**

1. Договорное досье включает в себя следующие документы:

а) письменные договоры;

b) приложение к контракту включает подробный перечень объема работ, ценовой график и ход выполнения (при наличии);

в) Решение об утверждении результатов выбора подрядчика.

2. Помимо документов, указанных в пункте 1 настоящей статьи, в зависимости от размера и характера тендерного пакета в контрактное досье может входить один или несколько из следующих документов:

а) протокол завершения контракта;

б) письменное соглашение сторон об условиях договора, включая общие условия и конкретные условия;

c) тендерные досье, досье предложений и документы, разъясняющие тендерные досье и досье предложений отдельных подрядчиков;

г) тендерные досье, досье запроса и документы, изменяющие и дополняющие тендерные досье и досье запроса;

dd) Соответствующие документы.

3. При изменении содержания в рамках договора стороны должны подписать дополнительное приложение к договору.

**Статья 64. Условия заключения договора**

1. На момент подписания тендерные досье и предложения выбранных подрядчиков остаются в силе.

2. На момент подписания выбранный подрядчик должен обеспечить соответствие его требованиям технических и финансовых возможностей для реализации конкурсного пакета. В случае необходимости инвестор проекта, закупающая организация по регулярным закупкам, централизованное закупочное подразделение или подразделение, желающее осуществлять закупки для закупок, сосредотачиваются на проверке информации о возможностях подрядчика, если он по-прежнему отвечает требованиям для осуществления тендерного пакета, он подписывает контракт.

3. Инвестор проекта, конкурсный адвокат по регулярным закупкам, централизованное закупочное подразделение или подразделение, желающее осуществлять закупки для концентрированных закупок, должны обеспечить условия авансового капитала, платежного капитала, помещения для реализации и другие необходимые условия для реализации тендерного пакета в установленные сроки.

**Статья 65. Контракты с выбранными подрядчиками**

1. После отбора подрядчиков, инвесторов для проектов, адвокатов по очередным закупкам, централизованных закупочных подразделений или подразделений, желающих осуществлять концентрированные закупки, и отобранных подрядчиков должны подписать контракты на реализацию тендерных пакетов. Для подрядчиков совместного предприятия все участники, участвующие в совместном предприятии, должны непосредственно подписать и поставить печать (если таковая имеется) в контрактном документе. Договоры, заключаемые между сторонами, должны соответствовать положениям настоящего Закона и других соответствующих законов.

2. Тендер может быть сделан по одному или нескольким контрактам; В договоре может применяться один или несколько видов договоров в порядке, установленном статьей 62 настоящего Закона. В случае применения множества видов договоров требуется четко указать тип договора, соответствующий каждому конкретному содержанию работы.

3. Договоры, заключаемые между сторонами, должны соответствовать содержанию тендерных досье, запросных досье, торгов, предложений, заключений договорных переговоров, решений об утверждении результатов выбора подрядчика.

4. Цена контракта не должна превышать цену выигрышного предложения. В случае дополнения рабочей нагрузки в дополнение к тендерному досье или досье запроса, ведущему к тому, что цена контракта превышает цену выигравшего предложения, цена контракта не должна превышать цену пакета предложений или утвержденную оценку; если проектная или закупочная смета включает в себя множество тендерных пакетов, то общая цена контракта не должна превышать общую сумму инвестиций, утвержденную смету закупок.

5. Правительство определяет содержание контрактов, связанных с проведением торгов.

**Статья 66. Гарантированное исполнение контракта**

1. Гарантия исполнения контракта распространяется на выбранного подрядчика, за исключением подрядчика, оказывающего консультационные услуги, подрядчика, выбранного в форме самореализации и участия сообщества.

2. Выбранный исполнитель обязан принять меры по обеспечению исполнения договора до даты вступления договора в силу.

3. Исходя из размера и характера тендерного пакета, стоимость гарантированного исполнения контракта указывается в тендерном досье и досье запроса в соответствии с заданным уровнем от 2% до 10% от победившей цены предложения.

4. Срок действия гарантии исполнения договора – с даты вступления в силу договора до даты исполнения сторонами своих договорных обязательств или даты перехода к исполнению гарантийных обязательств в случае гарантийных положений. В случае необходимости продления срока действия договора, подрядчику необходимо предложить продлить срок действия, соответствующий сроку действия гарантии исполнения контракта.

5. Исполнителю не может быть возвращен возврат денежных средств для гарантии исполнения договора в следующих случаях:

а) отказ от исполнения договора, когда договор вступил в силу;

б) Нарушение соглашения в договоре;

в) Исполнение договора с опозданием по своей вине, но отказ от продления срока действия гарантии исполнения договора.

**Статья 67. Принципы корректировки контрактов**

1. Корректировка договора должна быть указана в письменном договоре или письменном соглашении об условиях договора (при наличии).

2. Корректировка договора может применяться только в течение срока действия договора.

3. Корректировка контрактных цен может применяться только к контрактам на единицы с фиксированной ценой, контрактам по скорректированным ценам единиц и контрактам с течением времени.

4. Цена контракта после корректировки должна гарантировать, что цена предложения или утвержденная оценка не должны быть превышены. В случае проектов смета закупок включает в себя множество тендерных пакетов, общая цена контракта после корректировки должна обеспечивать утверждение общей сметы инвестиций и закупок.

5. По контрактам по скорректированным ценам за единицу продукции корректировки цены за единицу производятся с момента возникновения факторов, изменяющих цены и применяемых только к объемам, произведенным в соответствии с графиком, указанным в контракте, или скорректированным прогрессом в порядке, установленном пунктами 6 и 7 настоящей статьи.

6. Ход исполнения договора корректируется только в следующих случаях:

а) в случае форс-мажорных обстоятельств, не связанных с нарушениями или небрежностью договаривающихся сторон;

б) изменение объема работ, проектных и строительных мероприятий в связи с объективными требованиями, влияющими на ход исполнения контракта;

в) Сдача помещений не в соответствии с договорами, заключенными в договоре, влияет на ход исполнения договора без вины подрядчика.

7. В случае корректировки хода выполнения контракта без продления графика завершения проекта договаривающиеся стороны договариваются о корректировке. В случае, если ход реализации контракта корректируется для продления графика завершения проекта, об этом необходимо сообщить компетентному лицу для рассмотрения и принятия решения.

**ПУНКТ 2. ДОГОВОР С ИНВЕСТОРАМИ**

**Статья 68. Тип контракта**

Контракты при выборе инвестора включают в себя: контракт строительство - бизнес - передача (BOT), строительство - передача - деловой контракт (BTO), строительство - право собственности - деловой контракт (BOO), контракт на строительство - передача (BT) и другие виды контрактов в соответствии с законом об инвестициях.

**Статья 69. Договорные документы**

1. Договорное досье включает в себя следующие документы:

а) письменные договоры;

b) приложения к контрактам (при наличии);

в) Протокол переговоров по контракту;

г) решения об утверждении результатов выбора инвестора;

dd) Письменное соглашение сторон об условиях договора, включая общие условия и конкретные условия;

e) тендерные досье, досье предложений и документы, разъясняющие тендерные досье и досье предложений отдельных инвесторов;

ж) тендерные досье, досье запроса и документы, изменяющие и дополняющие тендерные досье и досье запроса;

h) Соответствующие документы.

2. При изменении содержания в рамках договора стороны должны подписать приложение, дополняющее договор.

**Статья 70. Условия заключения договора**

1. На момент подписания заявки и досье предложений отобранных инвесторов остаются в силе.

2. В момент подписания выбранный инвестор должен убедиться, что он соответствует требованиям технических и финансовых возможностей для реализации проекта. В случае необходимости компетентное лицо проверяет информацию о дееспособности инвестора, если он по-прежнему соответствует требованиям для реализации проекта, подписывает договор.

3. Компетентные государственные органы обязаны обеспечить условия государственного капитального взноса, помещения реализации и другие необходимые условия для реализации проекта в установленные сроки.

**Статья 71. Контракты с избранными инвесторами**

1. После выбора инвестора компетентный государственный орган подписывает договор с выбранным инвестором или с выбранным инвестором и проектным предприятием. Для инвесторов совместных предприятий все участники совместных предприятий должны непосредственно подписать и поставить печать (если таковая имеется) в контрактном документе. Договоры, заключаемые между сторонами, должны соответствовать положениям настоящего Закона и других соответствующих законов.

2. Договоры, заключаемые между сторонами, должны соответствовать содержанию тендерных досье, запросов, заявок, предложений, результатов переговоров по контракту, решений, утверждающих результаты отбора инвесторов, и документов инвестиционного договора.

**Статья 72. Гарантированное исполнение контракта**

1. Выбранный инвестор обязан принять меры по обеспечению исполнения контракта до даты вступления договора в силу.

2. Исходя из размера и характера проекта, стоимость гарантированного исполнения контракта указывается в тендерном досье и запросе досье согласно указанному уровню от 1% до 3% от общего объема инвестиций проекта.

3. Срок действия обеспечения исполнения договора официально подписан до даты завершения работ и принятия или даты завершения условий обеспечения оказания услуг в соответствии с положениями договора. В случае необходимости продления срока действия договора, инвестору необходимо попросить продлить срок действия, соответствующий сроку действия гарантии исполнения контракта.

4. Инвесторам не может быть возвращен возврат средств для гарантии исполнения контрактов в следующих случаях:

а) отказ от исполнения договора, когда договор вступил в силу;

б) Нарушение соглашения в договоре;

в) Исполнение договора с опозданием по своей вине, но отказ от продления срока действия гарантии исполнения договора.

**Глава 9.**

**ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН ПРИ ВЫБОРЕ КОНТРАГЕНТОВ И ИНВЕСТОРОВ**

**Статья 73. Обязанности компетентных лиц**

1. Утвердить план выбора контрагентов и инвесторов, за исключением случаев, указанных в пункте а пункта 1 статьи 74 настоящего Закона.

2. Урегулировать предложения в процессе отбора подрядчиков и инвесторов.

3. Рассмотрение нарушений торгов в соответствии с настоящим Законом и другими соответствующими законами.

4. Аннулирование предложений в порядке, установленном пунктами 2, 3 и 4 статьи 17 настоящего Закона.

5. Приостановить проведение торгов, не признать результаты выбора контрагентов или инвесторов или признать недействительными решения инвесторов или адвокатов при выявлении нарушений торгов или иного соответствующего законодательства.

6. Инспектировать, контролировать и контролировать проведение торгов и выполнение контрактов.

7. При выборе подрядчика, помимо положений пунктов 1, 2, 3, 4, 5 и 6 настоящей статьи, компетентное лицо также несет следующие обязанности:

а) корректировка задач и компетенции инвестора в случае невыполнения положений закона о торгах и требований проекта или тендерного пакета;

b) требовать от инвестора или адвоката по заявкам предоставления досье и документов для проведения инспекции, надзора, мониторинга, урегулирования ходатайств и рассмотрения нарушений торгов и работ, указанных в пунктах 4 и 5 настоящей статьи;

в) наличие заключения о разрешении ситуации в сложных случаях по требованию инвестора, указанного в пункте а пункта 2 статьи 86 настоящего Закона.

8. Для отбора инвесторов, помимо положений пунктов 1, 2, 3, 4, 5 и 6 настоящей статьи, компетентное лицо также несет следующие обязанности:

а) решения о выборе адвоката по заявкам;

б) утверждение досье предквалификационных приглашений, результатов предквалификационной подготовки, досье на торги, запросных досье, результатов отбора инвесторов;

в) решение об урегулировании ситуации;

d) подписание и управление исполнением договоров;

dd) отменяет торги в порядке, установленном пунктом 1 статьи 17 настоящего Закона;

e) просить закупающую организацию предоставить досье и документы для проведения инспекции, надзора, мониторинга, урегулирования ходатайств и рассмотрения нарушений торгов и работ, указанных в пунктах 4 и 5 настоящей статьи.

9. Решение о создании конкурсного адвоката с персоналом, отвечающим условиям, установленным настоящим Законом для отбора инвесторов и регулярных закупок. В случае, если персонал не встречается, необходимо выбрать профессиональную организацию торгов для выполнения функций адвоката по заявкам или выполнения некоторых задач адвоката по заявкам.

10. Возмещать убытки в установленном законом порядке заинтересованным сторонам, если такой ущерб причинен по их вине.

11. Разъяснять выполнение положений настоящей статьи по требованию вышестоящих органов, инспекционно-инспекционных органов и органов государственного управления по проведению конкурсных мероприятий.

12. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 74. Ответственность инвестора**

1. Утверждение содержания в процессе выбора подрядчика, в том числе:

а) План выбора подрядчиков в случае реализации тендерного пакета до принятия решения об утверждении проекта;

б) досье приглашения на интерес, досье приглашения на предквалификационный отбор, шорт-листы;

c) тендерные досье и досье по запросам;

d) Список рейтингов подрядчиков;

dd) Результат выбора подрядчика.

2. Подписывать или санкционировать подписание и управление исполнением договоров с контрагентами.

3. Решение о создании конкурсного адвоката с персоналом, отвечающим условиям, установленным настоящим Законом. В случае, если персонал не встречается, необходимо выбрать профессиональную организацию торгов для выполнения функций адвоката по заявкам или выполнения некоторых задач адвоката по заявкам.

4. Решение об урегулировании ситуации.

5. Урегулировать ходатайства в процессе отбора контрагентов.

6. Конфиденциальность соответствующих документов при выборе подрядчика.

7. Хранить соответствующую информацию в процессе отбора контрагентов в соответствии с законодательством об архивировании и государственными нормативными актами.

8. Ежегодные отчеты о работе по проведению торгов.

9. Возмещать убытки в установленном законом порядке заинтересованным сторонам, если такой ущерб причинен по их вине.

10. Аннулирование предложений в порядке, установленном пунктом 1 статьи 17 настоящего Закона.

11. Взять на себя ответственность перед законом и компетентными лицами за процесс выбора подрядчика.

12. Предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящей статьи по запросам компетентных лиц, инспекционно-инспекционных органов и органов государственного управления по проведению торгов.

13. В случае, если инвестор одновременно является адвокатом по заявкам, он также должен выполнять обязанности, указанные в статье 75 настоящего Закона.

14. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 75. Ответственность адвоката по участию в торгах**

1. Для отбора подрядчиков для реализации тендерных пакетов по проекту:

а) подготовка к выбору подрядчиков; организует отбор подрядчиков, оценку интересующих досье, предквалификационных досье, торги, досье предложений;

b) решение о создании групп экспертов;

в) Запросить у подрядчика уточнение интересующего досье, предквалификационного досье, тендерного досье, досье предложения в ходе оценки досье;

г) Браузер результатов отбора шорт-листа, результатов выбора подрядчика;

dd) ведение переговоров и заключение контрактов с подрядчиками;

e) возмещать убытки в установленном законом порядке заинтересованным сторонам, если такой ущерб причинен по их вине;

ж) Конфиденциальность документов при выборе подрядчика;

з) обеспечение честности, объективности и справедливости в процессе выбора подрядчика;

i) предоставление информации в Тендерную газету и национальную систему тендерной сети; предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящего пункта по требованию компетентных лиц, инвесторов, инспекционных и инспекционных органов, органов государственного управления по проведению торгов;

k) Взять на себя ответственность перед законом и инвестором за процесс выбора подрядчиков.

2. Для отбора подрядчиков в рамках регулярных закупок в дополнение к положениям пунктов a, b, c, d, dd, e, g, h и i пункта 1 настоящей статьи закупающая организация должна также выполнять следующие обязанности:

а) утверждение тендерных досье и запросы досье;

б) утверждение результатов отбора подрядчиков;

в) подписание и управление исполнением договоров с контрагентами;

d) решения по урегулированию ситуации;

dd) согласовывать предложения в процессе отбора подрядчиков;

д) аннулирование предложений в порядке, установленном пунктом 1 статьи 17 настоящего Закона;

ж) взять на себя ответственность перед законом и компетентными лицами за процесс выбора подрядчика;

h) хранение соответствующей информации в процессе отбора подрядчиков в соответствии с законом о хранении и нормативными актами Правительства;

i) предоставление информации в Тендерную газету и национальную систему тендерной сети; предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящего пункта по требованию компетентных лиц, инспекционно-инспекционных органов и органов государственного управления по проведению торгов;

k) Ежегодные отчеты о работе по проведению торгов.

3. Для выбора инвестора:

а) Подготовка к отбору инвесторов; организация по подбору инвесторов; организует оценку предквалификационных досье, заявок и досье предложений в соответствии с настоящим Законом;

b) решение о создании групп экспертов;

c) просить инвесторов разъяснить предквалификационные досье, заявки и досье предложений во время оценки досье;

г) Браузер досье предквалификационного приглашения, результатов предквалификационных торгов, досье на торги, досье заявок, результатов отбора инвесторов;

dd) Ведение переговоров по договорам с инвесторами;

e) возместить заинтересованным сторонам, если такой ущерб причинен по их вине в соответствии с законом;

ж) Конфиденциальность документов при выборе инвестора;

h) хранение соответствующей информации при отборе инвесторов в соответствии с законом о хранении и нормативными актами Правительства;

i) Расчет по рекомендациям при выборе инвестора;

k) Обеспечение честности, объективности и справедливости в процессе отбора инвесторов;

l) предоставление информации в Тендерную газету и национальную систему тендерной сети; предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящего пункта по требованию компетентных лиц, инспекционных и инспекционных органов, органов государственного управления по проведению торгов.

4. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 76. Ответственность группы экспертов**

1. Честность, объективность и справедливость в ходе выполнения поставленных задач.

2. Оценка интересующих досье, предквалификационных досье, предложений и досье предложений по мере необходимости.

3. Отчитываться перед адвокатом по заявкам о результатах оценки интересующих досье, предквалификационных досье, тендерных досье, досье предложений и списков контрагентов и инвесторов.

4. Конфиденциальность соответствующих документов в процессе отбора контрагентов и инвесторов.

5. Придерживайтесь своего мнения.

6. Возместить заинтересованным сторонам убытки в установленном законом порядке, если такой ущерб причинен по их вине.

7. Предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящей статьи по требованию компетентных лиц, инвесторов, конкурсных адвокатов, инспекционных и инспекционных органов, органов государственного управления по проведению торгов.

8. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 77. Обязанности контрагентов и инвесторов**

1. Запросить у адвоката по заявкам уточнение досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор, тендерное досье, запрашиваемое досье.

2. Выполнять обязательства по заключенным договорам и обязательствам с субподрядчиками (при наличии).

3. Предлагать, жаловаться и осуждать в процессе торгов.

4. Соблюдать положения закона о торгах.

5. Обеспечить честность и точность в процессе торгов, подачи петиций, жалоб и осуждения.

6. Возместить заинтересованным сторонам убытки в установленном законом порядке, если такой ущерб причинен по их вине.

7. Предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять выполнение положений настоящей статьи по требованию компетентных лиц, инвесторов, конкурсных адвокатов, инспекционных и инспекционных органов, органов государственного управления по проведению торгов.

8. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом и другими соответствующими законами.

**Статья 78. Ответственность оценочной организации**

1. Действовать самостоятельно и соблюдать положения настоящего Закона и других соответствующих законов при проведении оценки.

2. Попросите инвестора и адвоката предоставить все соответствующие документы.

3. Конфиденциальность документов в процессе оценки.

4. Честность, объективность и справедливость в процессе оценки.

5. Резервировать мнения и брать на себя ответственность за отчеты об оценке.

6. Возместить заинтересованным сторонам убытки в установленном законом порядке, если такой ущерб причинен по их вине.

7. Предоставлять соответствующую информацию и документы и разъяснять реализацию положений настоящей статьи по требованию компетентных лиц, инвесторов по проектам, адвокатов по очередным закупкам, централизованных закупочных, экзаменационных и инспекционных органов, органов государственного управления по проведению торгов.

8. Выполнять иные обязанности в соответствии с настоящим Законом.

**Статья 79. Обязанности адвоката по заявкам на участие в национальной сети торгов**

В дополнение к обязанностям, указанным в статье 75 настоящего Закона, адвокат по заявкам, участвующий в системе национальной сети торгов, также имеет следующие обязанности:

1. Оснащение информационно-технологической инфраструктуры для удовлетворения требований онлайн-торгов;

2. Управлять и не разглашать секретный ключ выданного цифрового сертификата. В случае, если адвокат по заявкам теряет цифровой сертификат или обнаруживает несанкционированный цифровой сертификат, он должен немедленно уведомить поставщика услуг по сертификации цифровой подписи об аннулировании и выдаче нового цифрового сертификата; продлить срок действия цифрового сертификата, гарантируя, что цифровой сертификат остается действительным в процессе торгов;

3. Брать на себя ответственность перед законом за достоверность и правдивость зарегистрированной информации и загруженной в национальную торговую сеть при входе в систему со своими цифровыми сертификатами;

4. Проверять и подтверждать размещение информации, внесенной в национальную тендерную сеть;

5. Соблюдать положения настоящего Закона и других соответствующих законов.

**Статья 80. Обязанности подрядчиков и инвесторов, участвующих в национальной сети торгов**

Помимо обязанностей, указанных в статье 77 настоящего Закона, подрядчики и инвесторы, участвующие в национальной системе тендерной сети, также имеют следующие обязанности:

1. Оснащение информационно-технологической инфраструктуры при участии в онлайн-торгах;

2. Управлять и не разглашать секретный ключ выданного цифрового сертификата. В случае, если пользователь принадлежит потерянному подрядчику или инвестору или обнаруживает, что третье лицо использует цифровой сертификат его подразделения, он должен немедленно изменить секретный ключ цифрового сертификата, аннулировать цифровой сертификат под руководством поставщика услуг по сертификации цифровой подписи; продлить срок действия цифрового сертификата, гарантируя, что цифровой сертификат остается действительным в процессе торгов;

3. Нести ответственность перед законом за достоверность и правдивость зарегистрированной информации, размещенной в национальной тендерной сети при входе в систему со своими цифровыми сертификатами;

4. Брать на себя ответственность за результаты при участии в онлайн-торгах в случае возникновения проблем, вызванных сетевой системой со стороны подрядчика или инвестора, делая документ неоткрытым и читаемым;

5. Соблюдать положения настоящего Закона и других соответствующих законов.

**Глава 10.**

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРСНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ**

**Статья 81. Содержание государственного управления тендерной деятельностью**

1. Обнародовать, распространять, пропагандировать, направлять и организовывать реализацию правовых документов и политики торгов.

2. Выдача сертификатов практики проведения конкурсной деятельности.

3. Управление подготовкой и переподготовкой кадров на торгах.

4. Обобщать, оценивать и отчитываться о выполнении конкурсных мероприятий.

5. Управление информационными системами и базами данных торгов по всей стране.

6. Осуществлять мониторинг, надзор, проверку, проверку, урегулирование ходатайств, жалоб и доносов на торгах и рассматривать нарушения законодательства о проведении торгов в соответствии с настоящим Законом и другими соответствующими законами.

7. Международное сотрудничество по проведению торгов.

**Статья 82. Ответственность правительства, премьер-министра**

1. Правительство унифицирует государственное управление конкурсной деятельностью по всей стране.

2. Премьер-министр выполняет следующие обязанности:

а) принимать решение о содержании торгов, указанных в статье 73 настоящего Закона, по проектам, относящимся к их компетенции;

б) утверждение плана отбора подрядчиков и инвесторов в особых случаях;

c) руководство проверкой и урегулированием жалоб, доносов и рассмотрением нарушений на торгах в соответствии с настоящим Законом и другими соответствующими законами;

d) выполнять другие обязанности в соответствии с настоящим Законом и другими соответствующими законами.

**Статья 83. Обязанности Министерства планирования и инвестиций**

1. Принять на себя ответственность перед Правительством за единообразное осуществление государственного управления конкурсной деятельностью в масштабах всей страны в порядке, установленном статьей 81 настоящего Закона.

2. В дополнение к пункту 1 настоящей статьи Министерство планирования и инвестиций имеет следующие обязанности:

а) оценивает планы отбора подрядчиков и инвесторов для проектов, находящихся в компетенции Премьер-министра, для рассмотрения и принятия решения;

b) формулировать, управлять и направлять использование национальной системы тендерной сети и тендерной газеты;

в) выполняет другие конкурсные задания, возложенные на него Правительством или Премьер-министром.

**Статья 84. Обязанности министерств, ведомств на уровне министров и народных комитетов на всех уровнях**

Министерства, ведомства на уровне министров и народные комитеты всех уровней в рамках своих задач и полномочий несут следующие обязанности:

1. Управлять торгами;

2. Обобщать, оценивать и отчитываться об осуществлении конкурсных мероприятий;

3. Согласовывать предложения в конкурсной деятельности;

4. Проверять, проверять и разрешать жалобы, доносы и рассматривать нарушения законодательства о проведении торгов;

5. Организовать обучение знаний по проведению торгов для кадров, государственных служащих и должностных лиц, выполняющих конкурсную работу;

6. В случае, если компетентными лицами являются министры, руководители учреждений министерского уровня или председатели народных комитетов всех уровней, они также должны выполнять свои обязанности, предусмотренные статьей 73 настоящего Закона; в случае, если он является инвестором, он также должен выполнять обязанности, предусмотренные статьей 74 настоящего Закона.

**Статья 85. Обязанности организации, управляющей национальной сетью торгов**

1. Управление и функционирование национальной тендерной сети.

2. Для защиты информации во время онлайн-торгов в соответствии с предписаниями.

3. Предоставлять услуги по руководству инвесторами, адвокатами, подрядчиками и инвесторами для проведения онлайн-торгов, а также регистрации и размещения информации в национальной сети торгов.

4. Хранение информации для поиска, мониторинга, надзора, инспекции, инспекции и аудита.

5. Обнародовать условия по информационно-технологической инфраструктуре пользователей при участии в онлайн-торгах.

**Статья 86. Урегулирование ситуации**

1. Урегулирование ситуации означает урегулирование случаев, возникающих на торгах, которые не были указаны и четко не указаны в законе о торгах. Лицо, решившее урегулировать сложившуюся ситуацию, должно быть привлечено к ответственности перед законом за свое решение на основе обеспечения следующих принципов:

а) конкуренция, справедливость, прозрачность и экономическая эффективность;

б) на основании плана выбора подрядчиков и инвесторов; досье приглашения на интерес, досье приглашения на предквалификационный отбор, досье приглашений на торги, досье запроса; досье, представляющие интерес, предквалификационные досье, заявки, досье предложений; результаты выбора контрагентов и инвесторов; контракты, заключенные с выбранными подрядчиками и инвесторами; фактическая реализация тендерных пакетов и проектов.

2. Компетентность в работе с ситуациями на торгах:

a) Для выбора подрядчиков для реализации тендерного пакета в рамках проекта инвестором является лицо, которое решает справиться с ситуацией. В сложных случаях инвестор принимает решение о том, чтобы справиться с ситуацией после заключения компетентного лица;

b) для отбора подрядчиков в рамках регулярных закупок и централизованных закупок лицом, которое решает урегулировать ситуацию, является адвокат по заявкам;

c) Для выбора инвесторов компетентным лицом является лицо, которое решает справиться с ситуацией.

3. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 87. Инспекция, инспекция и надзор за тендерной деятельностью**

1. Инспекция конкурсной деятельности:

а) проверка конкурсной деятельности проводится в отношении организаций и физических лиц, связанных с конкурсной деятельностью, указанной в настоящем Законе;

б) Инспектором конкурсной деятельности является специализированный инспектор в области проведения торгов. Организация и деятельность инспекции по проведению торгов должны соответствовать положениям закона об инспекции.

2. Инспекция конкурсной деятельности:

а) Инспекция конкурсной деятельности включает: изучение вопроса о выдаче документов, направляющих торги министерств, отраслей, населенных пунктов и предприятий; учебная экспертиза на торгах; проверить подготовку и утверждение плана по выбору подрядчиков и инвесторов; проверить организацию подбора контрагентов и инвесторов; подписание договоров и других мероприятий, связанных с проведением торгов;

b) Рассмотрение торгов проводится регулярно или нерегулярно по решению руководителя компетентного органа по проверке.

3. Надзор за проведением торгов:

Надзор за конкурсной деятельностью является регулярной работой компетентного лица по обеспечению того, чтобы процесс отбора подрядчиков и инвесторов соответствовал положениям настоящего Закона.

4. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Статья 88. Жалобы и доносы**

Жалобы, доносы и урегулирование жалоб и доносов на торги должны соответствовать положениям закона о жалобах и доносах.

**Глава 11.**

**ЗАПРЕЩЕННЫЕ ДЕЙСТВИЯ И ОБРАБОТКА НАРУШЕНИЙ ТОРГОВ**

**Статья 89. Запрещенные действия на торгах**

1. Дача, получение и посредничество в получении взяток.

2. Злоупотребление служебным положением для незаконного вмешательства в торговую деятельность.

3. Посредством торгов, включая следующие действия:

а) соглашение о выходе из конкурса или отзыве заявки, представленной ранее, с тем чтобы одна или стороны соглашения выиграли заявку;

b) договориться о том, чтобы одна или несколько сторон подготовили заявки для участников торгов по одной выигравшей заявке;

в) Соглашение об отказе в поставке товаров, неподписании договоров субподрядчика или иных формах сложности для сторон, не участвующих в договоре.

4. Мошенничество, в том числе следующие действия:

а) умышленное искажение или фальсификация информации, записей и документов стороны в торгах за финансовую или иную выгоду или с целью уклонения от каких-либо обязательств;

b) Физические лица, непосредственно оценивающие заинтересованные досье, предквалификационные досье, заявки, досье предложений, оценку результатов отбора шорт-листа, результаты выбора подрядчика, инвесторы, намеренно искажающие или предоставляющие нечестную информацию, которая фальсифицирует результаты отбора подрядчиков, инвесторы;

c) Подрядчики и инвесторы намеренно предоставляют нечестную информацию в заинтересованных досье, предквалификационных досье, тендерных досье и досье предложений, которые фальсифицируют результаты выбора подрядчика и инвестора.

5. Воспрепятствование, в том числе следующие действия:

а) уничтожение, обман, изменение, сокрытие доказательств или ложных сообщений; угрозы, притеснения или предложения любой стороне с целью предотвращения выяснения обстоятельств актов дарения, получения, посредничества в получении взяток, мошенничестве или сговоре с компетентными органами, отвечающими за надзор, инспекцию, инспекцию и аудит;

b) Акты, препятствующие подрядчикам, инвесторам и компетентным органам по надзору, инспекции, инспекции и аудиту.

6. Необеспечение справедливости и прозрачности, в том числе следующие действия:

a) участвовать в торгах в качестве подрядчика или инвестора для тендерного пакета или проекта, в котором он или она выступает в качестве адвоката по заявкам, инвестора или выполняет задачи адвоката или инвестора;

б) участие в составлении и одновременно участие в оценке досье приглашения на проценты, досье приглашения на предквалификационный отбор, конкурсных досье, досье требований к одному и тому же тендерному пакету или проекту;

в) участвовать в оценке заявок и предложений и участвовать в оценке результатов отбора подрядчиков и инвесторов для одного и того же тендерного пакета или проекта;

г) являясь физическим лицом, принадлежащим к конкурсному солиситору или инвестору, но непосредственно участвующим в процессе отбора контрагентов, инвесторов или участвующим в экспертных группах, группах, оценивающих результаты отбора контрагентов, инвесторов или руководителей компетентных государственных органов, инвесторов, адвокаты по участию в торгах или проекты биологических родителей, родственников мужа или родственников мужа, супругов, биологических детей, усыновленных детей, невесток, зятя, братьев и сестер от имени участников торгов или законных представителей участников торгов или инвесторов, участвующих в торгах;

dd) участники торгов, участвующие в торгах по закупкам товаров и работ за свои предыдущие консультационные услуги;

e) От имени участия инвестора в тендерном пакете по проекту, адвокатом заявки является агентство или организация, в которой он работал в течение 12 месяцев, с момента отделения от этого агентства или организации;

g) Контролирующий консультант должен одновременно проводить инспекционные консультации в отношении контролируемых им закупок;

з) применение формы отбора подрядчиков и инвесторов не является формой широкомасштабных торгов, если это не соответствует положениям настоящего Закона;

и) установление конкретных требований к товарным знакам и происхождению товаров в тендерных досье на закупку товаров, строительно-монтажных или смешанных конкурсных пакетов при применении формы широких торгов и ограниченных торгов;

k) разделение закупочных проектов и смет на закупки, противоречащие положениям настоящего Закона, с целью назначения подрядчиков или ограничения участия подрядчиков.

7. Раскрывать и получать следующие документы и информацию о процессе выбора контрагентов и инвесторов, за исключением случаев, указанных в пункте b пункта 7 и пункте e пункта 8 статьи 73, пункте 12 статьи 74, пункте i пункта 1 статьи 75, пункте 7 статьи 76, пункте 7 статьи 78, Пункт d пункта 2 и пункт d пункта 4 статьи 92 настоящего Закона:

а) содержание досье приглашения на заинтересованность, досье приглашения на предквалификационный отбор, досье торгов, досье запроса до установленного срока;

б) содержание интересующих досье, предквалификационных досье, торги, досье предложений, тетрадей, протоколы заявочных собраний, комментарии и оценки по каждому интересующему досье, досье предквалификационного отбора, тендерное досье, досье предложений до публикации короткого списка, результаты выбора контрагентов и инвесторов;

c) содержание запросов на разъяснение тендерных досье, досье предложений адвоката и ответов подрядчиков и инвесторов в ходе оценки тендерных досье и досье предложений до опубликования результатов отбора подрядчиков и инвесторов;

d) отчеты адвокатов по заявкам, отчеты экспертных групп, отчеты об оценке, отчеты консалтинговых подрядчиков, отчеты соответствующих профессиональных агентств в процессе отбора подрядчиков и инвесторов до обнародования результатов отбора подрядчиков и инвесторов;

dd) результаты отбора подрядчиков и инвесторов до их обнародования в установленном порядке;

e) Другие документы в процессе выбора подрядчиков и инвесторов должны быть скреплены конфиденциальной печатью в соответствии с законом.

8. Передача заявок, в том числе следующих актов:

а) подрядчик передает другому подрядчику часть работы тендерного пакета стоимостью 10% или более или менее 10%, но свыше 50 млрд донгов (после вычитания части работ под ответственность субподрядчика) по цене заключенного контракта;

b) Инвестор или консультант по надзору одобряет передачу подрядчиком работы под ответственность подрядчика за выполнение, за исключением части работы по субподрядчику, заявленной в контракте.

9. Выбирать подрядчиков, когда источник капитала для тендерного пакета не определен, что приводит к непогашенному состоянию капитала подрядчика.

**Статья 90. Обработка нарушений**

1. Организации и физические лица, нарушающие закон о проведении торгов и другие соответствующие положения закона, в зависимости от характера и тяжести нарушений привлекаются к дисциплинарной ответственности, наказываются за административные правонарушения или привлекаются к уголовной ответственности; в случае, если нарушение закона о проведении торгов причиняет ущерб интересам государства, законным правам и интересам организаций и физических лиц, оно обязано выплатить компенсацию за причиненный ущерб в установленном законом порядке.

2. Помимо обращения в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи, в зависимости от характера и степени нарушений, организациям и физическим лицам, нарушившим законодательство о торгах, также запрещается участвовать в конкурсных мероприятиях и включаться в список контрагентов-нарушителей на национальной конкурсной сети.

3. Компетенция запрещать участие в конкурсных мероприятиях устанавливается в следующем порядке:

а) лица, компетентные выносить решения, запрещающие участие в тендерных мероприятиях по закупочным проектам и сметам в рамках их управления; в случае серьезных нарушений министры, руководители ведомств министерского уровня, председатели народных комитетов провинций или городов, находящихся в централизованном управлении, издают решения, запрещающие участие в тендерных мероприятиях в рамках управления министерствами, ведомствами и населенными пунктами или обращающиеся к министру планирования и инвестиций с просьбой издать решения, запрещающие участие в проведении торгов в помещениях. микронациональные;

b) министры, руководители ведомств министерского уровня, председатели народных комитетов провинций или городов центрального управления издают решения, запрещающие участие в тендерных мероприятиях в рамках управления министерствами, ведомствами и населенными пунктами в случаях, предложенных компетентными лицами в порядке, установленном пунктом а настоящего пункта;

c) Министр планирования и инвестиций выносит решение о запрете участия в торгах по всей стране в случаях, предложенных компетентными лицами, как это предусмотрено пунктом а настоящего пункта.

4. Публично рассматривать нарушения:

а) решения о рассмотрении нарушений должны направляться организациям и частным лицам, а также связанным с ними учреждениям и организациям и должны направляться в Министерство планирования и инвестиций для мониторинга и обобщения;

b) Решение о рассмотрении нарушения должно быть опубликовано в тендерной газете или в национальной системе тендерной сети.

5. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**Глава 12.**

**УРЕГУЛИРОВАНИЕ ХОДАТАЙСТВ И СПОРОВ НА ТОРГАХ**

**ПУНКТ 1. УРЕГУЛИРОВАНИЕ ХОДАТАЙСТВ НА ТОРГАХ**

**Статья 91. Урегулирование ходатайств на торгах**

1. Когда они видят, что их законные права и интересы затронуты, подрядчики и инвесторы имеют право:

а) предлагать адвокату, инвестору и компетентному лицу предложения по вопросам, возникающим в процессе отбора подрядчиков и инвесторов; о результатах выбора контрагентов и инвесторов в соответствии с процессом разрешения ходатайств, указанных в статье 92 настоящего Закона;

б) инициировать иск в суд в любое время, в том числе в процессе урегулирования ходатайства или после получения результата урегулирования ходатайства.

2. Контрагенты и инвесторы, возбудившие иски в суд, не направляют предложения в торги адвокатам, инвесторам и компетентным лицам. В случае, если ходатайство находится в процессе урегулирования ходатайств о том, чтобы подрядчики и инвесторы инициировали судебные иски в суд, урегулирование ходатайств должно быть немедленно прекращено.

**Статья 92. Процесс разрешения петиций**

1. Процесс решения рекомендаций по вопросам в процессе выбора подрядчика выглядит следующим образом:

a) Подрядчик может направить инвестору письменный запрос на проект; участие в торгах солиситоров по регулярным закупкам, концентрированным закупкам с момента инцидента до объявления результатов отбора подрядчика;

b) Инвестор или адвокат по заявкам должны иметь письменное урегулирование ходатайства, направленного подрядчику в течение 07 рабочих дней после получения письменного предложения подрядчика;

c) В случае, если инвестор или адвокат торгов не имеет письменного урегулирования ходатайства или подрядчик не согласен с результатом разрешения ходатайства, подрядчик имеет право направить письменное ходатайство компетентному лицу в течение 05 рабочих дней после истечения срока действия ответа или даты получения письменного урегулирования ходатайства инвестора, адвокат по торгам;

d) Компетентные лица должны иметь письменное урегулирование петиций, направленных подрядчикам в течение 05 рабочих дней после получения письменных предложений подрядчиков.

2. Процесс урегулирования ходатайств о результатах выбора подрядчика выглядит следующим образом:

а) подрядчик направляет инвестору письменный запрос на проект; адвокаты по проведению заявок на регулярные закупки и концентрированные закупки в течение 10 дней с даты уведомления о результатах отбора подрядчиков;

b) Инвестор или адвокат по заявкам должен иметь письменное урегулирование ходатайства подрядчику в течение 07 рабочих дней после получения письменного предложения подрядчика;

c) В случае, если инвестор или адвокат по заявкам не имеет письменного ответа или подрядчик не согласен с результатами разрешения ходатайства, подрядчик может направить письменное ходатайство одновременно компетентному лицу и Консультативному совету для урегулирования предложения в течение 05 рабочих дней, с даты истечения срока действия ответа или даты получения письменного урегулирования ходатайства инвестора или адвоката по заявкам. Консультативный совет разрешает петиции центрального уровня, учреждаемые министром планирования и инвестиций; учреждения министерского уровня, созданные министрами и заместителями министров учреждений министерского уровня; местный уровень, устанавливаемый руководителем органа государственного управления по проведению конкурсных мероприятий в населенном пункте;

d) После получения письменного запроса Консультативный совет по урегулированию ходатайства имеет право запросить подрядчика, инвестора, адвоката по проведению торгов и связанные с ними учреждения предоставить информацию для рассмотрения и письменный отчет компетентному лицу о плане и содержании ответа на петицию в течение 20 дней, с даты получения письменного запроса подрядчика;

dd) В случае необходимости Консультативный совет разрешает ходатайство на основе письменного предложения подрядчика с просьбой к компетентному лицу рассмотреть вопрос о приостановлении предложения. В случае одобрения в течение 05 рабочих дней после получения письменного заявления консультативного совета компетентное лицо выдает письменное уведомление о приостановлении конкурса. Письменное приостановление предложения должно быть направлено инвестору, адвокату или подрядчику в течение 03 рабочих дней с даты выдачи письменного уведомления о приостановлении предложения. Срок приостановления предложения исчисляется с даты получения инвестором или адвокатом по заявкам уведомления о приостановлении до тех пор, пока компетентное лицо не выдаст письменное разрешение ходатайства;

д) Компетентное лицо выносит решение об урегулировании предложения о результате выбора подрядчика в течение 05 рабочих дней после получения письменного заключения Консультативного совета о разрешении ходатайства.

3. Процесс решения предложений по вопросам в процессе отбора инвестора выглядит следующим образом:

а) Инвестор направляет письменное заявление адвокату с момента инцидента до объявления результатов отбора инвестора;

b) Адвокат по заявкам должен иметь письменное урегулирование ходатайства, направленного инвестору в течение 15 дней с даты получения письменного предложения инвестора;

c) В случае, если адвокат по заявкам не имеет письменного урегулирования ходатайства или инвестор не согласен с результатом урегулирования ходатайства, инвестор может направить письменное ходатайство компетентному лицу в течение 05 рабочих дней после истечения срока действия ответа или даты получения письменного урегулирования ходатайства адвоката по заявкам;

d) Компетентное лицо должно иметь письменное урегулирование ходатайства, направленного инвестору в течение 05 рабочих дней после получения письменного предложения инвестора.

4. Процесс урегулирования ходатайств о результатах отбора инвестора выглядит следующим образом:

а) Инвестор направляет письменное заявление адвокату в течение 10 дней со дня уведомления о результатах выбора инвестора;

b) Адвокат по заявкам должен иметь письменное урегулирование ходатайства, направленного инвестору в течение 15 дней с даты получения письменного предложения инвестора;

c) В случае, если адвокат не имеет письменного ответа или инвестор не согласен с результатами урегулирования ходатайства, инвестор может направить письменное предложение одновременно компетентному лицу и Консультативному совету для урегулирования предложения в течение 05 рабочих дней, с даты истечения срока действия ответа или даты получения письменного урегулирования ходатайства адвоката по заявкам;

d) При получении письменного ходатайства Консультативный совет по урегулированию петиции имеет право запросить инвесторов, адвокатов по заявкам и связанные с ними агентства предоставить информацию для рассмотрения и иметь письменный отчет компетентному лицу о плане и содержании ответа на петицию в течение 30 дней, с даты получения письменного запроса инвестора;

dd) В случае необходимости Консультативный совет разрешает ходатайство на основании письменного обращения инвестора к компетентному лицу с просьбой рассмотреть вопрос о приостановлении предложения. В случае одобрения в течение 10 дней с даты получения письменного запроса об урегулировании консультации компетентное лицо должно выдать письменное уведомление о приостановлении предложения. Письменное приостановление предложения должно быть направлено адвокату или инвестору в течение 05 рабочих дней с даты выдачи письменного уведомления о приостановлении предложения. Срок приостановления предложения исчисляется с даты получения адвокатом по заявкам уведомления о приостановлении до тех пор, пока компетентное лицо не вынесет письменное решение по ходатайству;

д) Компетентное лицо выносит решение об урегулировании ходатайства о результате выбора инвестора в течение 10 дней со дня получения письменного заключения Консультативного совета о разрешении ходатайства.

5. В случае направления контрагентами и инвесторами письменных ходатайств непосредственно компетентным лицам без соблюдения порядка разрешения ходатайств, указанного в настоящей статье, письменные ходатайства не рассматриваются и не разрешаются.

6. Правительство подробно излагает настоящую статью.

**ПУНКТ 2. УРЕГУЛИРОВАНИЕ СПОРОВ НА ТОРГАХ В СУДЕ**

**Статья 93. Принципы расчетов**

Разрешение споров на торгах в суде должно соответствовать положениям закона о гражданском судопроизводстве.

**Статья 94. Право обращаться в суд с просьбой о применении временных чрезвычайных мер**

При возбуждении иска стороны вправе обратиться в суд с просьбой немедленно приостановить закрытие конкурса; утверждает шорт-листы; утверждает результаты отбора подрядчиков и инвесторов; подписание договора; выполнять договоры и другие временные чрезвычайные меры в порядке, установленном законом.

**Глава 13.**

**СРОКИ ИСПОЛНЕНИЯ**

**Статья 95. Правоприменительный эффект**

1. Настоящий Закон вводится в действие с 1 июля 2014 года.

2. Срок действия Закона о торгах No 61/2005/QH11 истекает со дня вступления в силу настоящего Закона.

3. Отменить раздел 1 главы VI Закона о строительстве No 16/2003/QH11 и статью 2 Закона о внесении изменений и дополнений в ряд статей закона, касающихся основных инвестиций в строительство No 38/2009/QH12.

**Статья 96. Подробные правила**

Правительство подробно излагает положения и положения, закрепленные в Законе.

*Этот закон был принят Национальным собранием Социалистической Республики Вьетнам 13-го созыва на 6-й сессии от 26 ноября 2013 года.*

|  |  |
| --- | --- |
|  | **ПРЕДСЕДАТЕЛЬ НАЦИОНАЛЬНОГО СОБРАНИЯ     Нгуен Синь Хунг** |